

تأثیر مدیریت برندهای داخلی بر رفتارهای شهروندی سازمانی در صنعت هتلداری:

نقش میانجی هویت سازمانی و عجین شدن با شغل

شهرام خلیل نژاد^۱، امیر اصلانی افراسته^۲، محمدحسین شجاعی^۳

تاریخ پذیرش: ۱۳۹۶/۱۲/۱۷

تاریخ دریافت: ۱۳۹۶/۰۹/۲۰

چکیده

هدف از پژوهش حاضر، بررسی نقش میانجی هویت سازمانی و عجین شدن با شغل در تأثیر مدیریت برندهای داخلی بر رفتارهای شهروندی سازمانی است. در این راستا، از روش تحقیق پیمایشی استفاده شده است. جامعه آماری این تحقیق را کلیه کارکنان هتل‌های پنج ستاره استان تهران تشکیل داده که از میان آن‌ها ۳۱۹ نفر براساس جدول مورگان، به عنوان نمونه آماری، به روش نمونه‌گیری تصادفی ساده، انتخاب شده است. داده‌های تحقیق حاضر از طریق پرسشنامه گردآوری شده است. روایی و پایایی پرسشنامه مذکور به ترتیب با استفاده از روایی صوری و سازه و همچنین محاسبه آلفای کرونباخ بررسی و تأیید شده است. به علاوه، برای تحلیل داده‌ها و آزمون فرضیه‌های پژوهش، از مدل سازی معادلات ساختاری با بهره‌گیری از نرم‌افزار اسماارت پی‌ال‌اس استفاده شده است. براساس یافته‌های پژوهش، از بین ابعاد مدیریت برندهای داخلی، تأثیر آموزش برندهای رهبری تحول‌آفرین و ارتباطات داخلی برندهای هویت سازمانی تأیید شد. همچنین از بین ابعاد مدیریت برندهای داخلی، اثر رهبری تحول‌آفرین بر عجین شدن با شغل تأیید، ولی اثر ارتباطات داخلی برندهای هویت سازمانی بر آموزش برندهای رهبری درنهایت، یافته‌ها نشان داد که هویت سازمانی و عجین شدن با شغل می‌توانند در نقش متغیر پیش‌بین بر رفتارهای شهروندی سازمانی در برابر همکاران و سازمان و مشتریان در صنعت هتلداری اثرگذار باشد.

واژه‌های کلیدی: مدیریت برندهای داخلی، رفتار شهروندی سازمانی، عجین شدن با شغل، هویت سازمانی، صنعت هتلداری

۱ نویسنده مسئول: استادیار و عضو هیئت علمی گروه مدیریت بازرگانی دانشگاه علامه طباطبائی (Sh.khalilnezhad@atu.ac.ir)

۲ دانشجوی دکتری مدیریت بازرگانی دانشگاه علامه طباطبائی

۳ دانشجوی دکتری مدیریت بازرگانی دانشگاه علامه طباطبائی

مقدمه

گردشگری امروزه صنعت اصلی بسیاری از کشورهاست و نقش اساسی در توسعه اقتصاد جهانی دارد (هانگ و همکاران^۱، ۲۰۱۰). در سال‌های اخیر، مباحث مربوط به برندهای مهمناوازی^۲ و گردشگری شده است. در محیط رقابتی، که در آن شرکت‌ها تا حدودی خدمات مشابهی ارائه می‌دهند، برندهای مهم برای انتخاب و ارجاع مشتری به شمار می‌رود (بیل و همکاران^۳، ۲۰۱۶). مدیریت برندها، هم برای مشتریان و هم برای شرکت‌ها، منافع قابل توجهی به همراه دارد. برندها، ادراک مشتریان از میزان درجه عدم اطمینان و هزینه‌های جستجو و فرایند خرید را کاهش می‌دهند (بیل و همکاران، ۲۰۱۶). پژوهش‌ها نشان داده که مدیریت برنده اثربخش منافع بالقوه‌ای برای مدیران هتل‌ها در برخواهد داشت، به‌گونه‌ای که منجر به افزایش توانایی آن‌ها در قیمت‌گذاری بالاتر، افزایش سهم بازار، وفاداری مشتریان و افزایش آگاهی از برنده می‌شود (کایامان و اراسلی^۴؛ ۲۰۰۷؛ سنگستر و همکاران^۵، ۲۰۰۱).

از آنجاکه تعامل رودررو با مشتریان یکی از ویژگی‌های اصلی صنعت هتل‌داری است (کاراتپه، ۲۰۱۱)، موقیت راهبرد برنده در هتل‌داری تا حد زیادی وابسته به نقش کارکنان در انتقال وعده برنده به مشتریان است (لاهندورف و دیامانتوپولوس^۶، ۲۰۰۱؛ شانگ و کینگ^۷، ۲۰۱۵). مدیران هتل‌ها باید کارکنان خود را در زمینه هیجانات همراه کار و نمایش احساسات مثبت، در برخورد با مشتریان، آماده سازند و آموزش‌های لازم را در تعامل با مشتریان به آنان بدهند (سودرلوند و روزنگرن^۸، ۲۰۰۱). بدین منظور، مدیران هتل‌ها لازم است سازوکارهایی از جمله مدیریت برنده داخلی و تصویرسازی درونی سازمان در نظر بگیرند (بیل و همکاران، ۲۰۱۶). مدیریت برنده داخلی از ارکان بازاریابی داخلی است که در آن بر توسعه، بهبود، تقویت و نگهداری و حمایت از برنده سازمانی تأکید می‌شود. مدیریت داخلی برنده بر این پیش‌فرض استوار است: تا زمانی که برنده سازمان نزد کارکنان جایگاه مشخص و متمایز و یکپارچه‌ای نداشته باشد، نمی‌توان انتظار داشت مشتریان از نام و نشان سازمان آگاهی و تداعی مطلوبی داشته باشند و به آن ارزش زیادی بدهند. از آنجاکه کارکنان خطوط جلویی، که مستقیماً با مشتریان در تعامل‌اند، نقش مهمی در صنایع هتل‌داری ایفا می‌کنند، براساس اصول مدیریت برنده داخلی، لازم است رفتارهایی را بروز دهنند که بیانگر مجموعه‌ای از ارزش‌های برنده باشد (شانگ و همکاران، ۲۰۱۳). بدین منظور، میزان درونی‌سازی ارزش‌ها و رابطه‌ای که این کارکنان با شغل خود دارند، برای انتقال ارزش‌های برنده نقش اساسی ایفا می‌کند. بنابراین مخاطبان اصلی فرایند مدیریت برنده داخلی، کارکنان درون سازمان‌اند که به‌دبیل ارتقای برنده در داخل سازمان هستند (شانگ و کینگ، ۲۰۱۵).

1. Hung

2. Hospitality Industry

3. Buil

4. Kayaman & Arasli

5. Sangster

6. Lohndorf & Diamantopoulos

7. Xiong & King

8. Söderlund & Rosengren

حوزه فعالیت‌های برنده‌سازی داخلی توجه پژوهشگران متعددی را به خود جلب کرده است (بنسل و همکاران^۱، ۲۰۰۱؛ بوراما و همکاران^۲، ۲۰۰۹؛ هانگ و راندل-تیل^۳، ۲۰۱۴؛ پونجایسیری و ویلسون^۴، ۲۰۰۷)، اما با وجود برخی پژوهش‌های دانشگاهی درباره برنده‌سازی داخلی، به نظر می‌رسد هنوز هم، آن طور که باید و شاید، به این امر توجه کافی نشده است؛ چراکه مطالعات جاری بیشتر محدود به مطالعات موردی و تئوری است (بوراما و زپلین^۵، ۲۰۰۵؛ گپ و مریلیز^۶، ۲۰۰۶). علاوه‌براین، عمدۀ پژوهش‌های این حوزه بیشتر با رویکردی مدیریتی انجام شده و کمتر به موضوع برنده‌سازی داخلی مبتنی بر واکنش‌های کارکنان، از نظر تعهد، عجین شدن با شغل، رفتارهای شهروندی سازمانی و عملکرد برنده، توجه شده است (دو پریز و بندیکسن^۷، ۲۰۱۵؛ کینگ و گریس^۸، ۲۰۰۸؛ پونجایسیری و همکاران^۹، ۲۰۰۹). بنابراین می‌توان این‌گونه استنباط کرد که کمتر پژوهشی در این حوزه با تمرکز بر متغیرهایی همچون هویت سازمانی و عجین شدن با شغل و رفتارهای شهروندی سازمانی انجام شده است (بیل و همکاران، ۲۰۱۶). پژوهش حاضر از این حیث دارای نوآوری پژوهشی است و به دنبال پر کردن شکاف موجود در این حوزه است.

رفتارهای شهروندی سازمانی بیانگر آن دسته رفتارهای کارکنان است که علی‌رغم اهمیت آن‌ها در دست‌یابی به اهداف سازمانی، مستقیم و صریح در نظام پاداش‌دهی رسمی شناخته نمی‌شوند (اورگان، ۱۹۹۸). آن نیروی انسانی که سازمان را از خود می‌داند و هویت خود را با سازمان تعریف می‌کند، شغل خویش را دوست دارد و به آن متعهد است و حاضر است دستاوردهای فراتر از چارچوب‌ها و قواعد رسمی به جای گذارد. کارکنان با هویت‌یابی ویژگی‌های مهم سازمان را به عنوان ویژگی‌های خود جذب می‌کنند. کارکنانی که دل‌بستگی شغلی دارند و در کارشنان توانمندی بیشتری دارند، با کار خود ارتباط بهتری برقرار می‌کنند و به تقاضاهای شغلی خود پاسخ بهتری می‌دهند. عجین شدن با شغل زمانی کامل‌تر می‌شود که کارکنان احساس مثبتی به کار خود نشان می‌دهند، کارشنان را معنadar می‌یابند، حجم آن را قابل اداره و کنترل می‌دانند و به آینده کاری خود امیدوارند.

بنابراین با توجه به مطالب مطرح شده و شکاف موجود در ادبیات پژوهش، این پژوهش به دنبال ارزیابی پیشایندهای رفتارهای شهروندی سازمانی است، به گونه‌ای که رفتارهای شهروندی سازمانی در سه سطح رفتار با مشتریان، همکاران و سازمان در نظر گرفته شده است (بیل و همکاران، ۲۰۱۶). از جمله این پیشایندها، هویت سازمانی و عجین شدن با شغل در کارکنان خطوط جلویی صنعت هتلداری است. چراکه با توجه به مطالب مطرح شده، چنانچه کارکنان در برایر شغل و سازمان خود هویت مشخصی پیدا نکرده باشند، نمی‌توان از آن‌ها انتظار رفتارهای فرانشی یا رفتارهای شهروندی

-
1. Bansal
 2. Burmann
 3. Huang & Rundle-Thiele
 4. Punjaisri & Wilson
 5. Burmann & Zeplin
 6. Gapp & Merrilees
 7. Du Preez & Bendixen
 8. King & Grace
 9. Punjaisri

سازمانی داشت. این که چه عواملی منجر به هویت سازمانی و عجین شدن با شغل می‌شود نیز، با ابعاد مدیریت برنده داخلی ارزیابی شده است. بنابراین پژوهش حاضر به‌دبال پاسخ به این پرسش اصلی است: مدیریت داخلی برنده، با درنظر گرفتن نقش میانجی هویت سازمانی و عجین شدگی شغلی در صنعت هتل‌داری، چه تأثیری بر رفتارهای شهروندی دارد؟ به سخن بهتر، این پژوهش به‌دبال بررسی و ارائه راهکارهایی است برای بهبود مدیریت برنده داخلی، عجین شدگی شغلی و هویت سازمانی تا به‌تبع آن در بهبود رفتار شهروندی در میان کارکنان نقش‌آفرینی کند.

مدیریت برنده داخلی و هویت سازمانی

مدیریت برنده داخلی، مزیت رقابتی پایدار برای سازمان‌ها ایجاد می‌کند و بیان‌کننده مجموعه فعالیت‌هایی است که سازمان از طریق آن، برای عمل به تعهدات خود در برابر مشتریان و پاسخ‌گویی به انتظارات آن‌ها، بر کارکنان داخلی خود تمرکز می‌کند. این امر درنهایت ارزش برنده سازمان را افزایش می‌دهد (ویلسون و پونجیسری، ۲۰۱۱). بنابراین مخاطبان اصلی فرایند مدیریت برنده داخلی، کارکنان درون سازمان هستند که به‌دبال ارتقای برنده در داخل سازمان‌اند (شونگ و کینگ، ۲۰۱۵).

بورامان و زپلین^۱ مدلی را، براساس رویکرد هویت برنده، برای مدیریت برنده داخلی ارائه کرده‌اند که از سه متغیر اصلی فعالیت‌های منابع انسانی برنده‌محور، ارتباطات برنده و رهبری برنده تشکیل شده است (بورامان و زپلین، ۲۰۰۵).

آموزش برنده‌محور، آن دسته از مهارت‌های مدیریت منابع انسانی را دربر می‌گیرد که منجر به ایجاد ارزش برنده برای سازمان می‌شود (ویلسون و گاتسی، ۲۰۰۱). این دسته از مهارت‌ها شامل تمامی اقدامات و اعمال مرتبط با سیاست‌های جذب و استخدام، آموزش و پیشرفت کارکنان، ارزیابی عملکرد برنده و سایر برنامه‌ریزی‌ها درباره کارکنان است (ویلسون و پونجیسری، ۲۰۱۱). بنابراین، چنانچه سازمان‌ها بخواهند کارکنان، با فعالیت‌های مربوط به کارشناس، در انتقال پیام برنده مشارکت داشته باشند، ضروری است منابع انسانی سازمان را در فرایند مدیریت برنده داخلی به‌کار گیرند (اوراند و همکاران^۲، ۲۰۰۵).

ارتباطات داخلی برنده اشاره به مجموعه فعالیت‌هایی دارد که به‌دبال افزایش دانش کارکنان درباره مسائلی چون شخصیت برنده، ارزش برنده و تعهدات برنده است (ویسمان^۳، ۲۰۰۹). به‌طور سنتی، کلیه سهامداران و ذی‌نفعان خارجی شرکت بر روی پیام برنده تمرکز می‌کنند و به آن توجه دارند. به این منظور، یکی از پیش‌نیازهای اصلی برای اطمینان از اینکه این پیام برنده موفقیت‌آمیز انتقال پیدا کند، ارتباطات داخلی برنده اثربخش برای تمام کارکنان است. ارتباطات داخلی برنده شامل کلیه پیام‌های شفاهی و غیرشفاهی وابسته به برنده و سازمان است (دی چرناتونی و لینچ^۴، ۲۰۰۴). چنانچه

1. Burmann and Zeplin

2. Brand Identity Approach

3. Aurand et al

4. Whisman

5. De Chernatony & Lynch

ارتباطات داخلی برندهای مدیریت مناسبی شود، به تنظیم رفتار کارکنان و تطبیق آن بالارزش شرکت منجر می‌شود (سگال-هورن و دی چرناتونی، ۲۰۰۳).

درنهایت، رهبری امکانات و تسهیلات لازم برای ساخت برندهای داخلی و تغییرات رفتاری مرتبط با هویت برنده را فراهم می‌کند (تیگلاو و همکاران، ۲۰۱۶؛ والستر و دی چرناتونی^۱، ۲۰۰۶). بورمان و زپلین^۲ (۲۰۰۵) بیان می‌کنند که رهبری را می‌توان در دو سطح کلان و خرد از یکدیگر تمایز ساخت. در سطح کلان، مدیریت ارشد اجرایی و هیئت‌مدیره در رأس ساختار سازمان قرار دارند که لازم است در کلیه امور مرتبط با برندهای قانع شوند. همچنین در مقابل سطح کلان (سطح بالای سازمان)، در سطح خرد لازم است مدیران نقش خود را برای کارکنان زیردست در سطوح پایین‌تر تعریف کنند. در میان رویکردهای متفاوتی که درباره نظارت و سپرپستی کارکنان وجود دارد، رهبری تحول‌آفرین^۳ را می‌توان یکی از تأثیرگذارترین عامل‌ها در تشویق و برانگیختگی کارکنان برای تقویت و زنده نگه داشتن برنده دانست (باس و ریجیو، ۲۰۰۸؛ مورهارت و همکاران^۴، ۲۰۰۹). بنابراین، این شیوه رهبری می‌تواند شرایطی فراهم کند تا بتوان کارکنان داخلی سازمان را تشویق کرد علایق خود را تغییر و ارتقا دهنده همچنین، هم‌راستا با علایق سازمان و برندهای اقدام کنند (نورثاووس^۵، ۲۰۱۲).

هویت سازمانی ادراک افراد از وحدت و یگانگی و نیز، تعلق‌پذیری کارمندان به سازمان تعریف شده است (میل و اشفورث، ۱۹۹۲). مفهوم هویت سازمانی از نظریه هویت اجتماعی نشئت گرفته است (میل و اشفورث، ۱۹۹۲، تجفل و تورنر^۶، ۱۹۷۹). هویت اجتماعی اشاره به قسمتی از مفهوم برداشت از خود دارد که بیان می‌کند ادراکات اعضا از گروه‌های اجتماعی مرتبط ناشی می‌شود (بیل و همکاران، ۲۰۱۶). در ادبیات مرتبط با هویت سازمانی ابعاد و مؤلفه‌های گوناگونی ارائه شده است. عموماً پژوهشگران همواره بر روی بعد شناختی هویت تمرکز کرده‌اند. این رویکرد از هویت‌سازمانی، هویت را حالتی شناختی درنظر گرفته که از دو منبع نشئت می‌گیرد: یکی نتیجه مقایسه کارمندان از ویژگی‌ها و حالت‌های خاص با نگرشی که آن‌ها از تعاریف سازمان دارند (میل و اشفورث، ۱۹۹۲) و دیگری ادراک تعلق‌پذیری کارمندان به سازمان (اسمیتس و همکاران، ۲۰۰۱). بنابراین بعد شناختی هویت سازمانی مجموعه‌ای از نگرش‌های مشترک بین سازمان و کارمندان است (بیل و همکاران، ۲۰۱۶). در پژوهش‌های پیشین، اثبات شده که هویت سازمانی کارکنان را بر می‌انگیزد تا رفتاری مطابق با اهداف سازمان انجام دهند. همچنین منجر به شکل‌گیری و انجام رفتارهای فرانقشی در کارکنان می‌شود (منگاس و بل^۷، ۲۰۰۲). بنابراین ضروری است شرایط ایجاد تسهیلات و امکانات لازم برای افزایش هویت افراد درون سازمان، یعنی آن‌هایی که انجام‌دهنده رفتارهای مطلوب اصلی در سازمان‌اند، فراهم شود (بیل و همکاران، ۲۰۱۶).

1. Terglav

2. Burmann & Zeplin

3. Transformational Leadership

4. Bass & Riggio, 2008; Morhart et al

5. Northouse

6. Ashford & Mael

7. Tajfel & Turner

8. Menguc & Bell

مدیریت داخلی برنده کی از تعیین‌کنندگان اصلی و کلیدی میزان هویت کارمندان با کارفرما از طریق انعکاس ادراکاتشان از وحدت و یکپارچگی است (پونجیسری و همکاران^۱، ۲۰۰۹). در همین زمینه، مهارت‌های منابع انسانی سازوکارهای ایجاد و انتقال ارزش برنده برای اعضای سازمان است (مارتین و همکاران^۲، ۲۰۰۵). چنانچه کارکنان صفتی دانش روشی از ارزش برنده^۳ داشته باشند، این احتمال افزایش می‌یابد که به هر دو صورت عقلانی و احساسی با برنده درگیر و عجین شوند (تامسون و همکاران^۴، ۱۹۹۹). بنابراین مدیریت داخلی برنده، از طریق برقراری شرایط و فراهم آوردن امکانات لازم، موجب تسريع فرایند ایجاد ارزش در سازمان می‌شود تا بدان طریق کارمندان بتوانند، به نحو گسترشده‌تری، هویت‌یابی کنند و در فعالیت‌های برنده‌ینگ درگیر شوند و مشارکت کنند (چانگ و همکاران، ۲۰۱۲). خصوصاً ارتباطات برنده و فعالیت‌های آموزشی گوناگون مانند جلسات آموزشی، فعالیت‌های اجتماعی یا جلسات گروهی منجر به بهبود ارزش برنده می‌شود و درنهایت می‌تواند به صورت اهرمی احساسات کارمندان از وابستگی به سازمان را ارتقا دهد (بیل و همکاران، ۲۰۱۶).

چانگ و همکاران (۲۰۱۲) در پژوهش خود اثبات کردند که بر مبنای احساس وابستگی کارکنان به سازمان و هویت سازمانی در صنایع خدماتی است که مهارت‌های منابع انسانی برندمحور تأثیر مثبتی بر مالکیت روانی برنده می‌گذارد (چانگ و همکاران، ۲۰۱۲). خصوصاً، از بین رویکردهای مختلف رهبری، رهبری تحول‌آفرین به عنوان یک عامل اثرگذار بر هویت سازمانی مشخص شده است. رهبران تحول‌آفرین همواره به کارمندان با سطح بالایی از نیاز توجه دارند و سعی می‌کنند آنان را از طریق یادگیری محرک، دست‌یابی به اهداف و پیشرفت فردی برانگیزند (مارتین و اپیتروپاکی^۵، ۲۰۰۵).

بر مبنای پژوهش‌ها و نیز ادبیات تحقیق درباره مدیریت داخلی برنده و هویت سازمانی و رهبری، فرضیات اول و دوم و سوم پژوهش حاضر به صورت زیر بیان شده است:

فرضیه اول: ارتباطات داخلی برنده تأثیر مثبت و معنی‌داری بر هویت سازمانی دارد.

فرضیه دوم: آموزش برندمحور تأثیر مثبت و معنی‌داری بر هویت سازمانی دارد

فرضیه سوم: رهبری تحول‌آفرین تأثیر مثبت و معناداری بر هویت سازمانی دارد.

رابطه مدیریت برنده داخلی و هویت سازمانی با عجین شدن با شغل

با افزایش توجه محیط‌های دانشگاهی و کاری به مفهوم عجین شدن با شغل^۶، پژوهش‌های متعددی نشان داده که رویکردهای متفاوتی درباره این مفهوم وجود دارد (ماسی و اشنایدر^۷، ۲۰۰۸). اخیراً این مفهوم در محیط‌های کاری و دانشگاهی یکی از عوامل حیاتی در نواوری و رقابت‌پذیری سازمان‌ها

1. Punjaisri

2. Martin

3. Brand values

4. Thomson et al

5. Epitropaki & Martin

6. Work engagement

7. Macey & Schneider

شناخته شده است (لی و اوکی، ۲۰۱۵؛ ولچ^۱، ۲۰۱۱). عجین شدن با شغل معمولاً با نتایج مطلوب به دست آمده توسط کارکنان منطبق می‌شود. به طور خاص، محققان در پژوهش‌هایی یافته‌اند که عجین شدن افراد با شغل می‌تواند بر متغیرهایی چون تعهد سازمانی اثر بخش، رضایت شغلی و عملکرد شغلی تأثیر مثبت داشته باشد (جانگ و یوون، ۲۰۱۶؛ کاراتپ و همکاران^۲، ۲۰۱۴، پیک و همکاران، ۲۰۱۵). فعالیت‌های برندهاینگ داخلی^۳ ارزش برنده را برای کارمندان داخلی یک سازمان افزایش می‌دهد (لینگس و گرینلی، ۲۰۰۵). برای انجام رفتارهای مطلوب و مورد علاقه در سازمان، کارکنان به اطلاعات مفید و معنی‌داری درباره ارزش‌های برنده نیاز دارند (بیل و همکاران، ۲۰۱۶). انتشار و توزیع اطلاعاتی درباره برنده منجر به شفافسازی بیشتر نقش و محیط کاری برای کارمندان می‌شود (کینگ، ۲۰۱۰).

پژوهشگران در تحقیقاتی نشان داده‌اند که فقدان ارتباطات برنده و برنامه‌های آموزشی اثر بخش کیفیت کار و مهارت‌های موردنیاز کارمندان را کاهش می‌دهد و درنهایت کارمندانی در سازمان وجود خواهند داشت که تمایلی به پاسخ‌دهی و رفع مشکلات سازمان و مشتریان ندارند. همچنین رابطه بین ارتباطات برنده داخلی و عجین شدن با شغل، برمبنای تبادلات اجتماعی با سازمان، در برخی از پژوهش‌ها تبیین شده است (بیل و همکاران، ۲۰۱۶).

رویکردهای مرتبط با این نظریه نشان می‌دهد که رابطه مثبتی بین رفتارهای رهبری با تمرکز بر رهبری تحول‌آفرین و عجین شدن با شغل پیروان وجود دارد (ماسی و اشنایدر^۴، ۲۰۰۸). رهبری تحول‌آفرین شرایطی را برای افزایش امنیت روانی کارکنان فراهم می‌کند. همچنین منجر به بود کار و افزایش معنی‌داری و اهمیت کار می‌شود (ایکسیو و توomas^۵، ۲۰۱۱). زمانی که کارکنان تعهد رهبران را نسبت به اهدافشان احساس کنند، این احتمال افزایش می‌یابد که تلاش بیشتری برای دست‌یابی به اهداف و انجام بهتر و ظایف انجام دهند. بنابراین زمانی که رهبران تحول‌آفرین شرایطی ایجاد کنند تا تعصب و اشتیاق به کار، استقلال کاری و خلاقیت کارکنان را افزایش دهد، کارکنان نیز تمایل بیشتری دارند تا با شغل و کار خود عجین شوند (ماسی و اشنایدر، ۲۰۰۸).

برمبنای دلایل و ادبیات ذکر شده در تحقیقات قبلی، فرضیات چهارم و پنجم و ششم پژوهش حاضر به صورت زیر است:

فرضیه چهارم: ارتباطات داخلی برنده تأثیر مثبت و معناداری بر عجین‌شدن شغلی دارد.

فرضیه پنجم: آموزش برندهاین تأثیر مثبت و معناداری بر عجین‌شدن شغلی دارد.

فرضیه ششم: رهبری تحول‌آفرین تأثیر مثبت و معنی‌داری بر عجین‌شدن شغلی دارد.

با وجود اینکه پژوهش‌های اندکی درباره رابطه میان هویت سازمانی و عجین شدن با شغل وجود دارد، اما برابر همین تحقیقات اندک، وقتی بین ارزش‌های فردی و سازمانی تناسب وجود داشته باشد، کارمندان تمایل بیشتری به ایجاد وابستگی با کارفرمایان دارند. همچنین احساس رضایت آن‌ها از

1. Welch

2. Karatepe

3. Internal Branding

4. Brand Values

5. Macey & Schneider

6. Xu & Thomas

شغلشان نیز افزایش می‌یابد (Biswas و Bhatnagar، ۱۳۹۰؛ Banerjee، ۱۳۹۰؛ کی بل و جاج، ۱۹۹۶). وجود این تناسب و پیوستگی باعث می‌شود کارکنان اهداف خود را در راستای اهداف سازمان توسعه دهند و این، منجر به بھبود نگرش کارکنان به شغلشان می‌شود (وان وورن و همکاران، ۲۰۰۷). برای مثال، در پژوهش‌های متعدد مشخص شده که کارکنان تمایل دارند شکست و موفقیت سازمان را بخشی از شکست و موفقیت خود درنظر بگیرند و این درونی‌سازی بر تمرکز کارکنان بر انتساب‌های کاری اثر خواهد گذاشت. همچنین، زمانی که کارکنان سازمان را بخشی از خودشان درنظر می‌گیرند، احساس تعلق‌پذیری به گروه در آن‌ها افزایش می‌یابد و این امر امنیت روانی در آن‌ها را نیز افزایش می‌دهد (Dyioton و همکاران، ۱۹۹۴).

بنابراین فرضیه هفتم پژوهش، بر مبنای پیشینه و ادبیات تحقیق، به صورت زیر است:
فرضیه هفتم: هویت سازمانی تأثیر مثبت و معنی‌داری بر عجین شدن با شغل کارکنان دارد.

رابطه رفتار شهروندی سازمانی با هویت سازمانی و عجین شدن با شغل

رفتار شهروندی سازمانی به آن دسته از فعالیت‌های مربوط با نقش افراد در سازمان اشاره دارد که فراتر از انتظارات وظیفه و شرح شغل توسط کارمندان انجام می‌شود. هرچند سیستم پاداش رسمی سازمان این رفتارها را شناسایی نمی‌کند، ولی برای عملکرد خوب سازمان مؤثرند (دھقانان و همکاران، ۱۳۹۴: ۵۸). پژوهش‌های پیشین، برای مفهوم‌سازی رفتار شهروندی سازمانی، از مفهوم‌سازی‌های متعددی استفاده کرده‌اند. از هنگامی که علاقه درجهت مطالعه رفتار شهروندی سازمانی رشد یافت، همواره فقدان یک اجماع درباره ابعاد آن در ادبیات وجود داشته است. بررسی‌های پادساقف (۲۰۰۰) نشان داد که سی نوع متفاوت از ابعاد رفتار شهروندی سازمانی شناسایی شده است. اما جامع‌ترین طبقه‌بندی از ابعاد رفتار شهروندی سازمانی، که مورد توجه اغلب پژوهشگران قرار گرفته، ابعاد شهروندی سازمانی ارگان (۱۹۸۸) است. ارگان پنج بعد از رفتار شهروندی سازمانی ارائه می‌کند: نوع‌دوستی؛ وظیفه‌شناسی؛ جوان‌مردی؛ فضیلت مدنی؛ ادب و نزاکت (جفره و سجادی‌نژاد، ۱۳۹۴). در این پژوهش، رفتارهای شهروندی به سه دسته تقسیم شده: رفتار شهروندی سازمانی با همکاران؛ رفتار شهروندی سازمانی با کارکنان؛ رفتار شهروندی سازمانی با سازمان. اغلب پژوهش‌هایی که درباره رفتار شهروندی سازمانی انجام شده این رفتارها را فقط در برابر همکاران درنظر گرفته‌اند، درحالی که کارکنان خط مقدم سازمان، این‌طور رفتارها را در برابر مشتریان نیز انجام می‌دهند. طبق پژوهش‌ها، بررسی رفتارهای شهروندی با مشتریان نیز حائز اهمیت است، به این دلیل که کارکنان خط مقدم سازمان باید به مشتریان در خدمات چالش‌آور کمک کنند و برای انطباق با موقعیت‌های مشخص رفتارهای فعل از خود بروز دهند. به علاوه در این پژوهش، به رفتار شهروندی سازمانی در برابر سازمان نیز توجه شده است. ایجاد تفاوت میان رفتارهای شهروندی در برابر فرد (همانند کارکنان و مشتریان) و رفتارهای شهروندی در برابر سازمان ضروری است؛ نه فقط به علت اینکه ماهیت این دو بعد تفاوت

1. Biswas & Bhatnagar

2. Buonocore

می‌کند، بلکه پیشینه‌های این دو نیز می‌تواند متفاوت باشد. به باور پژوهشگران، در حالی که رفتارهای شهروندی مبتنی بر فرد معمولاً بدون انتظار پاداش بیرونی انجام می‌شود، رفتارهای شهروندی سازمانی مبتنی بر سازمان می‌تواند در اثر انتظار پاداش یا اجتناب از تنبیه انجام شود. درنتیجه، بررسی رابطه میان عجین شدن با شغل کارکنان و هویت سازمانی با ابعاد رفتار شهروندی سازمانی ضروری است.

طبق پژوهش‌های قبلی، هویت سازمانی سازمان محور به‌طور جمعی برانگیخته می‌شود. درواقع هویت سازمانی در نیازهای فردی برای تعلق و توسعه خود به کار می‌رود. اگر کارکنان احساس کنند که سازمان بخشی از وجود خودشان است، مطابق با خواسته‌های سازمان رفتار خواهد کرد، زیرا این عملکرد برآورده شدن نیازهای آن‌ها را تسهیل می‌کند. احساس تعلق تشریح‌کننده رابطه میان هویت سازمانی و رفتار شهروندی سازمانی است. هویت سازمانی احساس یکی بودن با سازمان را ترغیب می‌کند، به شیوه‌ای که کارکنان هدف‌های سازمانی را همانند هدف‌های خودشان می‌دانند. بنابراین، رفتارهای درون‌نقشی معمولاً خارج از کنترل و صلاح‌دید کارکنان است. درنتیجه، کارکنان هویت‌یافته تمایل بیشتری خواهند داشت تا تعهد خود در برابر سازمان را با استفاده از رفتارهای داوطلبانه حمایتی با سازمان و افراد آشکار کنند. به علاوه، به‌دلیل اینکه سازمان‌ها گروه‌های پیچیده اجتماعی‌اند که در آن کارکنان نیاز به تعامل دائمی دارند، اعضای دیگر در ایجاد سازه‌فردی هر شخص از خودش تأثیرگذارند. بنابراین کنش‌های فرانقشی، با هدف کمک به همکاران در ادای وظایفشان، در شکل‌گیری تعریف فرد از خودش تأثیرگذار است.

طبق پیشینه تحقیق و مبانی نظری، فرضیه‌های زیر پیشنهاد می‌شود:

فرضیه هشتم: هویت سازمانی تأثیر مثبتی بر رفتارهای شهروندی سازمانی در برابر مشتریان دارد.

فرضیه نهم: هویت سازمانی تأثیر مثبتی بر رفتارهای شهروندی سازمانی در برابر کارکنان دارد.

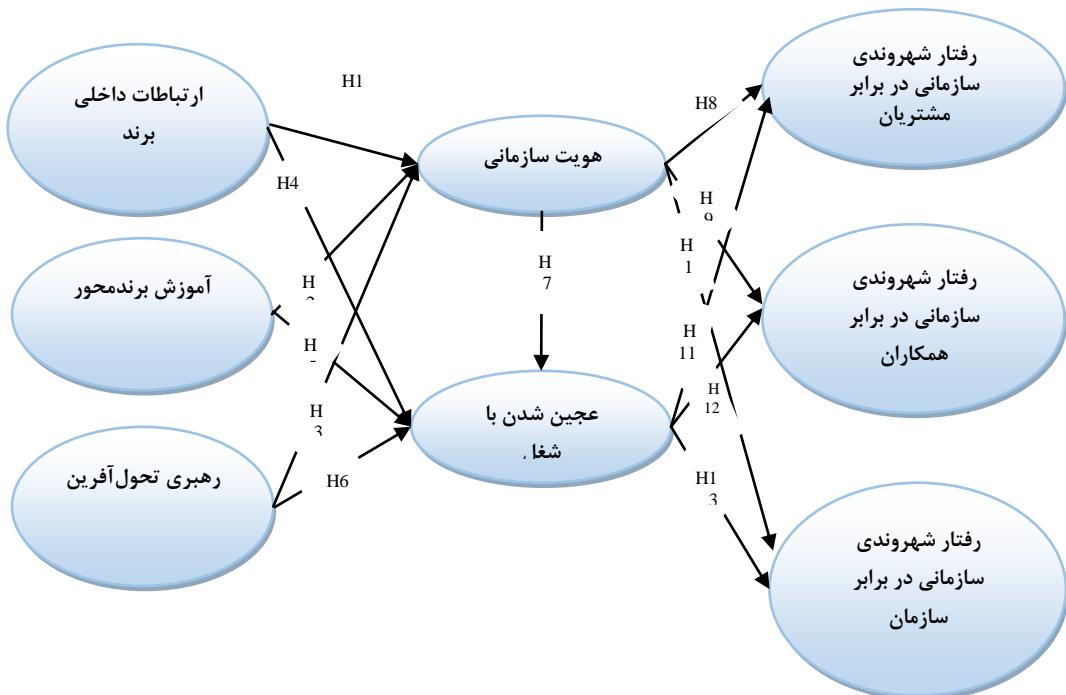
فرضیه دهم: هویت سازمانی تأثیر مثبتی بر رفتارهای شهروندی سازمانی در برابر سازمان دارد.

براساس پژوهش‌های انجام‌گرفته، عجین شدن با شغل نیز می‌تواند یکی از پیشینه‌های مهم رفتار شهروندی سازمانی باشد (هارت و همکاران، ۲۰۰۲). کارکنان عجین شده با شغل تمایل بیشتری دارند تا وظایف را فراتر از الزامات رسمی شغل انجام دهند و تلاش بیشتری کنند تا نیازهای سایر افراد را درنظر بگیرند (کاراتیپ، ۲۰۱۳؛ مولاینر و همکاران، ۲۰۰۸). طبق پژوهش باکر و دمورتی (۲۰۰۸)، چهار دلیل برای تشریح تأثیر عجین شدن بر عملکرد کارکنان وجود دارد. اول: افراد عجین شده با شغل معمولاً خوش‌بین‌تر، دارای اعتمادبه‌نفس و حساس به فرسته‌های محیطی‌اند و درنتیجه، تمایل بیشتری به انجام رفتار شهروندی سازمانی دارند. دوم: عجین شدگی با سلامتی رابطه مثبت دارد. بنابراین، کارکنان عجین شده با شغل فعال‌ترند و بهتر می‌توانند تلاش‌های مضاعف انجام دهند. سوم: کارکنان عجین شده با شغل توان بیشتری برای ایجاد و اداره منابع خودشان دارند. بنابراین این افراد در به‌کارگیری منابع روان‌شناختی، همانند خودکارآمدی و خوش‌بینی، که باعث افزایش رفتار شهروندی می‌شود، اثربخش‌ترند. چهارم: حالت عجین شدن می‌تواند به دیگر کارکنان منتقل شود و این سوابیت عواطف باعث ایجاد فرهنگ تیمی مثبت می‌شود که انجام رفتارهای فعل میان کارکنان را تحریک می‌کند.

بنابراین طبق مبانی نظری و پیشینه تحقیق، فرضیه‌های زیر پیشنهاد می‌شود:
فرضیه یازدهم: عجین شدن با شغل تأثیر مثبتی بر رفتارهای شهروندی سازمانی در برابر مشتریان دارد.

فرضیه دوازدهم: عجین شدن با شغل تأثیر مثبتی بر رفتارهای شهروندی سازمانی در برابر کارکنان دارد.

فرضیه سیزدهم: عجین شدن با شغل تأثیر مثبتی بر رفتارهای شهروندی سازمانی در برابر سازمان دارد.



شکل ۱: مدل مفهومی پژوهش (بوبل و همکاران، ۲۰۱۶)

روش پژوهش

این پژوهش توصیفی و از نوع میدانی است و پژوهشی مقطعی به حساب می‌آید. برای جمع‌آوری اطلاعات ثانویه، پیشینه پژوهش، مطالعه ادبیات و تئوری‌های مربوط به این پژوهش از مقالات علمی، کتابخانه‌های مجازی و سنتی و سایر پایگاه‌های اطلاعاتی استفاده شده است. همچنین برای جمع‌آوری اطلاعات اولیه، یکی از متداول‌ترین روش‌های جمع‌آوری اطلاعات اولیه که پرسشنامه است به کار رفته که با توجه به شاخص‌های هر کدام از متغیرها، پرسش‌هایی با استفاده از طیف پنج گانه لیکرت تدوین شده است. جامعه آماری پژوهش کارکنان خطوط جلویی و صفحه هتل‌های پنج ستاره در استان تهران است. منظور از کارکنان صفحی، آن دسته از کارکنانی است که در هتل‌های پنج ستاره با مشتریان ارتباط مستقیم دارند. با توجه به پژوهش‌های پیشین و همچنین نظر برخی از کارشناسان متخصص این

حوزه، جامعه آماری تقریباً ۲۲۵۰ نفر است (بیزانشناس و ادیب‌پور، ۱۳۹۶). در پژوهش حاضر، براساس فرمول کوکران، حجم نمونه ۳۲۸ نفر محاسبه شده است. برای اجتناب از کاهش حجم نمونه، بالاترین حجم نمونه درنظر گرفته شده و تعداد ۳۸۴ پرسشنامه، به روش نمونه‌گیری تصادفی ساده، بین کارکنان هتل‌های استقلال، آزادی، اسپیناس، پارسیان و لاله توزیع شده است. درنهایت، ۳۱۹ پرسشنامه کامل عودت داده شده و مبنای تجزیه و تحلیل آماری قرار گرفته است. برای تنظیم پرسشنامه، تعداد ۳۱ گویه از پژوهش‌های پیشین، که در جدول ۲ آورده شده، استخراج و استفاده شده و بر این اساس فرضیات پژوهش آزمون شده است. سپس اقدامات لازم برای سنجش پایایی و روایی آزمون انجام گرفته است. با توجه به استفاده از پرسشنامه استاندارد، با نظرخواهی از خبرگان، روایی پرسشنامه بررسی و تأیید شد. سپس، از شاخص‌های برازش آلفای کرونباخ و میانگین واریانس توسعه‌یافته (AVE) و پایایی ترکیبی (CR) برای سنجش و ارزیابی پایایی پرسشنامه، با استفاده از نرم‌افزار Smart-PLS استفاده شد. کرونباخ (۰/۹۵۱) میزان استاندارد بالای ۰/۷ را برای آلفای کرونباخ و باگازی و بی (۰/۹۸۸) مقدار بالای ۰/۶ را برای پایایی ترکیبی و فورنل و لاکر (۰/۹۸۱) استاندارد بالای ۰/۵ را برای میانگین واریانس توسعه‌یافته، بهمنظور سنجش پایایی، بیان کردند. جدول ۲ اطلاعات مربوط به پایایی و روایی سنجه‌های پژوهش را نشان می‌دهد.

جدول ۲: نتایج روایی و پایایی متغیرها و گویه‌های پژوهش

| منبع استخراج | منبع انتقال | آلفای کرونباخ | بارهای عاملی | گویه‌ها | متغیرها |
|-------------------------------------------------------------------------|-------------|---------------|--------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------|
| O'Callaghan (2009), Santos - Vijande et al (2013), Buil and et al(2016) | ۰/۶۹۹ | ۰/۷۰ | | انتقال ارزش‌های برنده کارکنان | ارتباطات داخلی برنده |
| | | ۰/۶۸ | | سعی سازمان در انتقال ارزش‌های برنده بین همکاران از طریق ابزارهای ارتباطات داخلی مثل خبرنامه‌ها، مجلات و ... | |
| | | ۰/۷۹ | | سعی سازمان در انتقال ارزش‌های برنده بین کارکنان از طریق کانال‌های غیررسمی مثل جلسات، نشست‌های غیررسمی و .. | |
| Punjaisri and Wilson (2007) Chang et al. (2012) | ۰/۷۰۱ | ۰/۴۸ | | سعی سازمان در انتقال ارزش‌های اساسی برنده از طریق فعالیت‌های آموزشی | مدیریت برنده داخلي CR: ۰/۷۲۱ AVE: ۰/۶۵۱ |
| | | ۰/۶۰ | | توجه کارکنان به کارگاه‌های آموزشی برای یادگیری اهداف و ویژگی‌های برنده | |
| | | ۰/۶۸ | | برقراری کارگاه‌های آموزشی با تمرکز بر ارزش‌های برنده سازمان | |
| Carless et al(2000) Buil and et al(2016) | ۰/۶۰۱ | ۰/۵۱ | | ارائه چشم‌اندازی روش و مثبت از آینده توسط سرپرستان ذی‌ربط | رهبری تحول آفرین |
| | | ۰/۶۲ | | تشویق و قدردانی از پیشرفت و توسعه کارکنان توسط سرپرست ذی‌ربط | |
| | | ۰/۷۵ | | استفاده سرپرستان از اهرم شناسایی و تشویق کارکنان در سازمان | |

| منبع استخراج | گویه‌ها | آلفای کرونباخ | بارهای عاملی | گویه‌ها | متغیرها |
|--------------------------------------------------------------------------------|---------|---------------|--------------|----------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------|
| | | ۰/۸۵ | | ترویج همدلی و همکاری بین کارکنان توسط سرپرست ذی‌ربط | |
| | | ۰/۷۰ | | حمایت سرپرستان از تفکر درباره مسائل و ارائه راهکارهای جدید برای حل مشکلات سازمان | |
| | | ۰/۵۲ | | واضح و روشن بودن ارزش‌ها و مهارت‌های مدنظر سرپرستان | |
| | | ۰/۵۵ | | الای احسان غرور و احترام در دیگران توسط سرپرستان | |
| Lee and Allen (2002) Saks (2006) Karatepe (2013) Buil and et al(2016) | | ۰/۷۷۲ | ۰/۶۹ | کمک کارکنان به مشتریان فراتر از الزامات و وظایف شغلی و به صورت کاملاً داوطلبانه | رفتار شهریوندی در برابر مشتریان |
| | | ۰/۷۶۹ | ۰/۷۱ | تلاش درجهت رضایت مشتری با میل و علاقه و خارج از رویه‌های رسمی سازمان | |
| | | ۰/۷۰۱ | ۰/۵۸ | کمک به مشتریان برای رفع مشکلات آن‌ها فراتر از الزامات و وظایف شغلی | |
| Williams and Anderson (1991) Saks (2006) Lee and Allen (2002) | | ۰/۷۶۹ | ۰/۶۸ | اختصاص زمان برای حل مشکلات کاری سایر همکاران | رفتار شهریوندی سازمانی CR:۰/۶۰۱ AVE:۰/۶۸۱ |
| | | ۰/۷۶۹ | ۰/۸۳ | تمایل به کمک به سایرین در محیط کار | |
| | | ۰/۷۷ | | همکاری در ادائی وظایف با دیگران | |
| Lee and Allen (2002) Saks (2006) Karatepe (2013) Buil and et al(2016) | | ۰/۷۰۱ | ۰/۷۵ | انجام دادن فعالیت‌هایی که از وظایف رسمی به حساب نمی‌آید ولی می‌تواند به سازمان کمک کند | رفتار شهریوندی در برابر همکاران |
| | | ۰/۷۰۱ | ۰/۷۱ | ارائه ایده‌هایی برای بهبود عملکرد سازمان | |
| | | ۰/۷۰۱ | ۰/۸۰ | محافظت از سازمان در برابر مشکلات بالقوه و احتمالی | |
| Schaufel et al(2006) Buil and et al(2016) | | ۰/۸۸۳ | ۰/۷۷ | احساس خوشحالی بابت عضویت و فعالیت در سازمان | عجین شدن با شغل CR:۰/۷۸۶ AVE:۰/۷۰۱ |
| | | ۰/۸۸۳ | ۰/۵۶ | احساس سرشاری از انرژی داشتن در محیط کار | |
| | | ۰/۸۸۳ | ۰/۴۹ | برخورداری از احساس خوب، هنگام بیدار شدن از خواب برای رفتن به محیط کار | |
| | | ۰/۸۸۳ | ۰/۷۸ | علاقه‌مند و مشتاق بودن نسبت به شغل خود در سازمان | |
| | | ۰/۸۸۳ | ۰/۷۱ | الهام‌بخش بودن این شغل در سازمان | |
| | | ۰/۸۸۳ | ۰/۶۸ | احساس خوشحالی علی‌رغم شدت زیاد کار | |
| Smidts et al. (2001) | | ۰/۸۰۱ | ۰/۸۸ | احساس وابستگی قوی به سازمان | هویت سازمانی CR:۰/۷۰۲ AVE:۰/۷۲۴ |
| | | ۰/۸۰۱ | ۰/۷۳ | احساس داشتن تعلق خاطر زیاد به سازمان | |
| | | ۰/۸۰۱ | ۰/۷۲ | احساس غرور به‌واسطه فعالیت در سازمان | |
| | ۰/۸۰۳ | - | | ۳۱ | جمع کل |

تحلیل داده‌ها

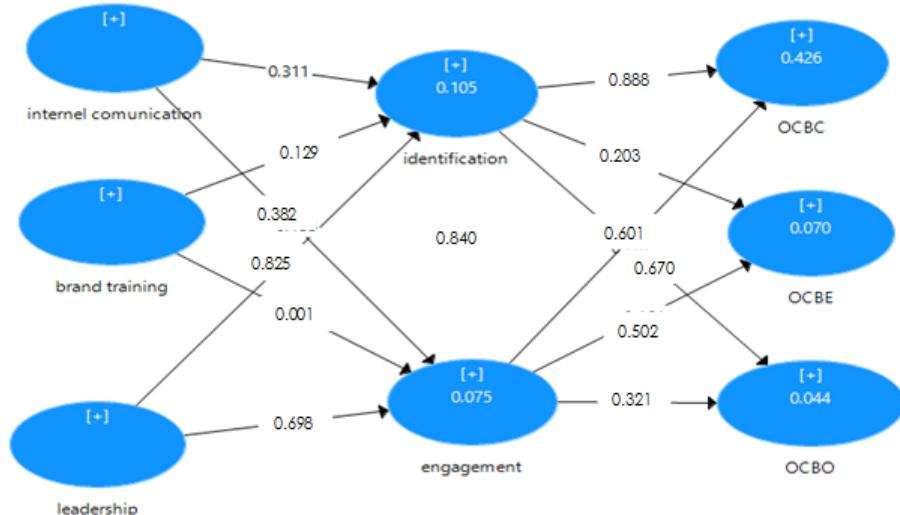
در قسمت آمار توصیفی، داده‌های جمع‌آوری شده از منظر جنسیت و تحصیلات و سن تحلیل شد. نتایج

حاکی از آن است که مردان با تعداد ۱۸۹ نفر، ۵۹/۲۴ درصد، بیشترین حجم نمونه را به خود اختصاص داده‌اند. پراکندگی پاسخ‌دهندگان براساس سن به‌گونه‌ای است که بیشترین حجم نمونه متعلق به بازه سنی ۳۵ تا ۴۵ سال است که برابر است با ۱۵۸ نفر، معادل ۴۹/۵۲ درصد، و پس از آن ۸۵ نفر، معادل ۲۶ درصد، بالای ۴۵ سال و ۶۱ نفر، معادل ۱۹ درصد، بین ۳۵ تا ۴۵ سال و درنهایت تعداد کم ۱۵ نفر، معادل ۴ درصد نیز، زیر ۲۵ سال‌اند. پراکندگی پاسخ‌دهندگان از نظر تحصیلات نیز به‌گونه‌ای است که افراد با مدرک تحصیلی لیسانس با تعداد ۲۰۲ نفر، معادل ۶۳/۳۲ درصد، اکثریت نمونه را تشکیل داده‌اند و پس از آن نیز افراد با مدارک تحصیلات تکمیلی، با تعداد ۱۱۷ نفر، ۳۶/۶۷ درصد از حجم نمونه را تشکیل داده‌اند. برای ارزیابی برآرژش کلی مدل در نرم‌افزار SMART PLS، از شاخص GOF استفاده می‌شود. در این معیار، طبق فرمول زیر، از دو شاخص میانگین شاخص تجمعی^۱ و میانگین توان دوم ضرایب همبستگی^۲ استفاده می‌شود.

$$GOF = \sqrt{(communality) \times (R \text{ square})}$$

حاصل آزمون شاخص برآرژش مدل برابر با ۰/۵۱۲ است. از آنجاکه حداقل مقدار قابل قبول برای این شاخص ۰/۳۶ است، می‌توان ادعا کرد که مدل پژوهش از برآرژش بالایی برخوردار است.

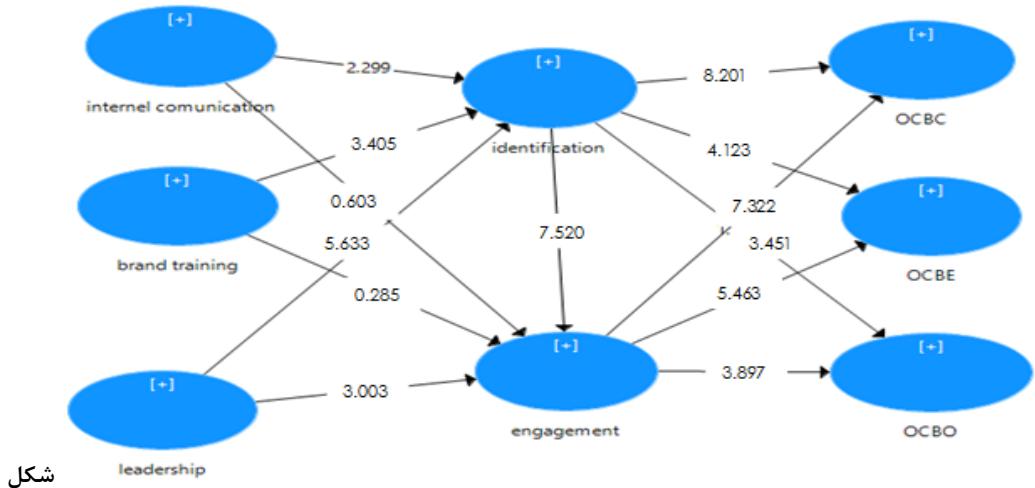
شکل ۲: ضرایب مسیر مدل



برای آزمون فرضیه‌ها از مدل‌سازی معادلات ساختاری استفاده شده است. بنابراین، از آنجاکه در پژوهش حاضر چند متغیر مستقل وجود دارد که می‌باید اثر آن‌ها بر روی متغیرهای وابسته بررسی شود، استفاده از مدل معادلات ساختاری ضرورت می‌یابد. پس از حذف پرسش‌ها و گویه‌های با روایی و

1. Communality
2. R Square

پایابی پایین، برای آزمون معنی داری فرضیه ها، از دو شاخص ضریب مسیر و t - value استفاده شده است. شاخص t -value معناداری ضرایب مسیر را ارزیابی می کند. در سطح اطمینان ۹۵ درصد، چنانچه مقدار آماره مابین $1/96$ و $1/96$ باشد، فرضیه تأیید و در غیر این صورت فرضیه رد می شود (در جدول نتایج مشخص شده است).



شكل

۳: ضرایب آماری t -value

همچنین، نتایج آزمون فرضیات حاصل از خروجی نمودار معادلات ساختاری نرم افزار SMART PLS در جدول ۴ بیان شده است.

جدول ۴: جدول خروجی نمودار مسیر فرضیات فرعی پژوهش با استفاده از معادلات ساختاری

| نتیجه فرضیه | T-Value | ضریب مسیر | فرضیات پژوهش |
|-------------|---------|-----------|-----------------------------------------------------------------------|
| تأثیر | ۲/۲۹۹ | ۰/۳۱۱ | ارتباطات داخلی برنده \leftarrow هویت سازمانی |
| تأثیر | ۳/۴۰۵ | ۰/۱۲۹ | آموزش برنده محور \leftarrow هویت سازمانی |
| تأثیر | ۵/۶۳۳ | ۰/۸۲۵ | رهبری تحول آفرین \leftarrow هویت سازمانی |
| رد | ۰/۶۰۳ | ۰/۳۸۲ | ارتباطات داخلی برنده \leftarrow عجین شدن با شغل |
| رد | ۰/۲۸۵ | ۰/۰۰۱ | آموزش برنده محور \leftarrow عجین شدن با شغل |
| تأثیر | ۳/۰۰۳ | ۰/۶۹۸ | رهبری تحول آفرین \leftarrow عجین شدن با شغل |
| تأثیر | ۷/۵۲۰ | ۰/۸۴۰ | عجین شدن با شغل \leftarrow هویت سازمانی |
| تأثیر | ۸/۲۰۱ | ۰/۸۸۸ | هویت سازمانی \leftarrow رفتار شهر و ندی سازمانی در برابر مشتریان |
| تأثیر | ۴/۱۲۳ | ۰/۲۰۳ | هویت سازمانی \leftarrow رفتار شهر و ندی سازمانی در برابر همکاران |
| تأثیر | ۳/۴۵۱ | ۰/۶۷۰ | هویت سازمانی \leftarrow رفتار شهر و ندی سازمانی در برابر سازمان |
| تأثیر | ۷/۳۲۲ | ۰/۶۰۱ | عجین شدن با شغل \leftarrow رفتار شهر و ندی سازمانی در برابر مشتریان |
| تأثیر | ۵/۴۶۳ | ۰/۵۰۲ | عجین شدن با شغل \leftarrow رفتار شهر و ندی سازمانی در برابر همکاران |
| تأثیر | ۳/۸۹۷ | ۰/۳۲۱ | عجین شدن با شغل \leftarrow رفتار شهر و ندی سازمانی در برابر سازمان |

نتیجه‌گیری

در این پژوهش، رابطه میان مدیریت برنده داخلی، هویت سازمانی، عجین شدن با شغل و رفتار شهروندی سازمانی در کارکنان خطوط جلویی و صفتی شعب هتل‌های پنج ستاره در استان تهران بررسی شده است. یافته‌های تحقیق برای پژوهشگران و کارمندان، در درک فعالیت‌های برنده‌ینگ داخلی در هتل‌های چهار و پنج ستاره، چندین کاربرد دارد. یافته‌های پژوهش نشان می‌دهد که به جزء فرضیه‌های چهارم و پنجم، که تأیید نشده، بقیه فرضیه‌ها معنادارند و تأیید شده‌اند.

فرضیه‌های اول و دوم و سوم تأیید شدند که تأثیر ارتباطات داخلی برنده و آموزش برنده‌محور و رهبری تحول‌آفرین را بر هویت سازمانی نشان می‌دهند. یافته‌های تحقیقات قبلی نشان می‌دهد که فعالیت‌های برنده‌ینگ داخلی تأثیر نامتقارنی بر وضعیت ذهنی مربوط به کار و حس هویت کارمندان دارد. برطبق یافته‌های یکی از این پژوهش‌ها، اقدامات آموزشی برنده و ارتباطات داخلی برنده بر هویت سازمانی کارمندان تأثیری مثبت دارد. نتایج این تحقیق تأیید می‌کند که مشارکت دادن برنده در اقدامات منابع انسانی می‌تواند همسازی و تناسب ارزش‌های سازمان و ارزش‌های درونی را تسهیل کند (والستر و دی چرناتونی^۱، ۲۰۰۶). بنابراین سازمان‌هایی که ارزش‌های برنده را با فعالیت‌های ارتباطی و آموزشی ارتقا می‌دهند، بیشتر احتمال دارد که به هویت اجتماعی مثبت دست یابند. این موقعیت ممکن است رخ دهد، به این دلیل که برنده‌ینگ داخلی شکاف میان آنچه کارکنان خود را به آن ویژگی‌ها می‌شناسند و ویژگی‌هایی که سازمان آن را تعریف می‌کند ازبین می‌برد و حس غرور در تعلق به سازمان را در کارکنان ایجاد می‌کند (ویلسون و پونجیسری، ۲۰۱۱). رهبری تحول‌آفرین، از عواملی شناخته می‌شود که بر هویت سازمانی در شرکت‌ها تأثیر می‌گذارد. یافته‌های پژوهش‌های پیشین نشان می‌دهد که رهبران کاریزماتیک به افزایش هویت سازمانی مثبت کمک می‌کنند؛ زیرا پیروان احساس ارتباط بیشتری با سازمان می‌کنند و قیکی که سرپرستان آن‌ها به عنوان مدل‌های نقش عمل کنند و ارزش‌های برنده را از خود نشان دهند (ماسی و اشنایدر^۲، ۲۰۰۸). بنابراین تأیید فرضیه‌های اول، دوم و سوم این پژوهش با یافته‌های تحقیقات قبلی همخوانی دارد.

فرضیه‌های چهارم و پنجم و ششم به ترتیب درباره تأثیر ارتباطات داخلی برنده، آموزش برنده‌محور و رهبری تحول‌آفرین بر عجین شدن با شغل بود که فقط تأثیر رهبری تحول‌آفرین بر عجین شدن با شغل تأیید شد و دو فرضیه دیگر رد شد. بنابراین در این حالت، این فعالیت‌ها ضرورتاً ادراک کارکنان از شرایط شغلی را شکل نمی‌دهد. بنابراین، کارکنان عجین شده با شغل خود، منابع شغلی مربوط به ارزش‌های برنده را بیشتر از کارکنان با عجین شدگی شغلی کم شناسایی و ارزیابی نمی‌کنند. پس احتمال دارد که کارکنان این اقدامات برنده‌سازی را تلاش واقعی سازمانی برای افزایش رفاه خود نبینند. درنتیجه، طبق نظریه تبادل اجتماعی، سازمان به کارکنانی که عجین شدن با شغل بیشتری دارند، پاداش نمی‌دهد به این دلیل که این فعالیت‌ها مستقیماً وضعیت ذهنی مربوط به کار بهتری را ایجاد نمی‌کند. با وجود این، تحلیل قبلی نشان داد که ارتباطات و آموزش برنده به طور غیرمستقیم بر

1 Vallaster & De Chernatony
2. Macey & Schneider

عجین شدن با شغل و هویت کارکنان تأثیر می‌گذارد. بنابراین، این فعالیت‌های برنده‌سازی به ایجاد حس غرور و تعلق به سازمان کمک می‌کند که درمجموع موجب ایجاد نگرش‌های مطلوب شغلی می‌شود (Bek, Haoss & Tikoo¹, ۲۰۰۴). رهبری تحول آفرین از عواملی شناخته می‌شود که مستقیماً بر عجین شدن با شغل در سازمان تأثیر می‌گذارد. بنابراین رفتار سرپرستان نیروی محرکه کلیدی در ایجاد حس تعلق به سازمان و تعدیل عجین شدن روان‌شناختی کارکنان شناخته می‌شود. رهبران تحول آفرین، کیفیتی الهام‌بخش در کارکنان ایجاد می‌کنند که به آنان در انتقال چشم‌انداز برنده و ارزش‌ها به کارکنان کمک می‌کند. طبق پژوهش Morhart و Hemkaran² (۲۰۰۹)، همچنین یافته‌های قبلی نشان می‌دهد که رابطه معنادار ضعیفی میان رهبری تحول آفرین و عجین شدن با شغل وجود دارد. در این زمینه، کارکنان خط‌مقدم هتل‌های پنج ستاره، اگر به سرپرستان خود احساس تعهد کنند، سطح بالاتری از عجین شدن با شغل را نشان می‌دهند، (Masic & Asnani, ۲۰۰۸). رهبران کاریزماتیک احساس شور و هیجان در کار را به کارکنان خود منتقل می‌کنند که این موضوع بروز توانایی‌های مثبت همانند قابلیت تفکر مستقل یا خلاقیت را تسهیل می‌کند (Dwairy & Hemkaran³, ۲۰۰۲؛ Wanck & Hemkaran⁴, ۲۰۱۴). نتایج فرضیه‌های پیش‌گفته با تحقیق Biel و Hemkaran (۲۰۱۶) همخوانی دارد.

فرضیه هفتم مبنی بر تأثیر عجین شدن با شغل بر هویت سازمانی است. نتایج پژوهش نشان داد که عجین شدن با شغل تأثیر مثبت معناداری بر هویت سازمانی دارد. نتایج این فرضیه با تحقیق Rijg و Hemkaran⁵ (۲۰۱۰) و پژوهش Biel و Hemkaran (۲۰۱۶) همخوانی دارد. می‌توانیم این‌طور تفسیر کنیم که در صنعت هتل‌داری، وقتی کارکنان خطوط جلویی تطابق ارزشی با سازمان خود ادراک کنند، تمایل خواهند داشت تا از نظر احساسی بیشتر با شغل خود عجین شوند و سطح بالاتری از تعهد، جذب و شور را از خود نشان دهند. این حد از تطابق ادراک‌شده به تلاش‌های سازمانی بستگی دارد که شامل فعالیت‌های منابع انسانی برنده می‌شود.

فرضیه‌های هشتم و نهم و دهم پژوهش نیز، تأثیر هویت سازمانی را بر سطوح رفتار شهروندی سازمانی نشان می‌دهد. یافته‌های تحقیق هر سه فرضیه را تأیید می‌کند. با توجه به پیشاپندهای رفتار شهروندی سازمانی، این یافته‌ها با نتایج پژوهش Sivik⁶ (۲۰۰۶) همخوانی دارد. یافته‌های این تحقیق نشان می‌دهد که هویت سازمانی با رفتار شهروندی سازمانی در برابر سازمان رابطه معناداری دارد، اما نمی‌تواند مستقیماً رفتارهای فرانشیز در برابر مشتریان و همکاران را پیش‌بینی کند. بنابراین، همخوانی میان ارزش‌های سازمان و ارزش‌های کارکنان ضرورتاً به رفتارهای مطلوب با دیگر همکاران و مشتریان منجر نخواهد شد. به عبارت دیگر، کارکنان هویت‌یافته با هتل‌ها تمایل بیشتری دارند تا فراتر از وظایف متداول، شغلشان را انجام دهند با این قصد که به هدف‌های سازمان نائل شوند (فرح و

1. Backhaus & Tikoo

2. Morhart et al

3. Dvir et al

4. Wang et al

5. Rich et al

6. Sake

همکاران^۱، ۱۹۹۰). برای مثال، گسترش دادن تبلیغ دهان‌به‌دهان مثبت درباره سازمان ضرورتاً به افراد در انجام وظایف شغلی کمک نمی‌کند. طبق نتایج تحقیق، وضعیت مثبت ذهنی در رابطه با شغل توضیح می‌دهد که چرا کارکنان صفات جلویی هتل‌ها تمایل دارند وظایف خود را فراتر از الزامات شغلی، برای کمک به دیگر کارکنان، انجام دهند. به این معنا، کارکنان حالت احساسی و انگیزشی اتمام کار را تجربه می‌کنند که می‌تواند ابتکار فراتر رفتن از الزامات شغلی را در آنان ایجاد کند (هاکان و همکاران^۲، ۲۰۰۸). همچنین یافته‌ها نشان می‌دهد که هویت سازمانی بر رفتار شهروندی در برابر کارکنان و همکاران تأثیر غیرمستقیم می‌گذارد. بنابراین، تأثیر هویت سازمانی بر رفتارهای فرانشیز نیز توسط نگرش‌های مثبت‌تر کارکنان به شغل خود تبیین می‌شود که منجر به حس تعلق و احساس غرور به سازمان می‌شود.

فرضیه‌های یازدهم،دوازدهم و سیزدهم تحقیق نیز مبنی بر تأثیر عجین شدن با شغل کارکنان بر سطوح رفتار شهروندی سازمانی است. یافته‌ها نشان داد که عجین شدن با شغل بر رفتارهای شهروندی سازمانی در هر سه سطح سازمان، همکاران و مشتریان تأثیر مثبت معنادار دارد و فرضیه‌های پیش‌گفته تأیید شدند. این یافته‌ها با نتایج پژوهش سیک (۲۰۰۶)، همخوانی دارد. این پژوهش نشان می‌دهد که نگرش‌های سازمان محور، پیش‌بین قوی‌تر از عجین شدن با شغل برای رفتار شهروندی فردی و سازمانی است؛ یعنی کارکنای که با شغلشان بیشتر عجین شده‌اند، سطح بالاتری از رفتار شهروندی سازمانی را نه فقط در برابر سازمان خود، بلکه در برابر همکاران و مشتریان نشان خواهند داد.

1. Farh et al
2. Hakanen et al

منابع

جفره، منوچهر، سجادی‌نژاد، راضیه (۱۳۹۴). «بررسی تأثیر عدالت سازمانی بر رفتار شهروندی سازمانی در اداره کل مخابرات منطقه ۶ تهران»، *مطالعات منابع انسانی*، ۱۶، ۱۲۳-۱۴۰.

یزدان‌شناس، مهدی، ادیب‌پور، محمد رضا (۱۳۹۶). «تأثیر رهبری توانمندساز بر بهبود عملکرد خدمات هتل‌ها؛ نقش میانجی تحقق قراردادهای روان‌شناختی و تبادل دانش»، *فصلنامه مطالعات مدیریت گردشگری*، ۱۲، ۸۳-۱۱۴.

Aurand, T. W., Gorchels, L., & Bishop, T. R. (2005). Human resource management's role in internal branding: an opportunity for cross-functional brand message synergy. *Journal of Product & Brand Management*, 14(3), 163-169.

Backhaus, K., & Tikoo, S. (2004). Conceptualizing and researching employer branding . *Career Development International* , 13(3), 209-223.

Bansal, H. S., Mendelson, M. B., & Sharma, B. (2001). The impact of internal marketing activities on external marketing outcomes. *Journal of quality management*, 6(1), 61-76.

Bass, B. M. (1998). *Transformational leadership: Industrial, military, and educational impact*. Mahwah, NJ: Lawrence Erlbaum Associates.

Bass, B. M., & Riggio, R. E. (2008). *Transformational leadership*. New Jersey: Taylor & Francis.

Bell, S. J., & Menguc, B. (2002). The employee-organization relationship, organizational citizenship behaviors, and superior service quality. *Journal of retailing*, 78(2), 131-146.

Bergstrom, A., Blumenthal, D., & Crothers, S. (2002). Why internal branding matters: The case of Saab. *Corporate Reputation Review*, 5(2-1), 133-142.

Biswas, S., & Bhatnagar, J. (2013). Mediator analysis of employee engagement: role of perceived organizational support, PO fit, organizational commitment and job satisfaction. *Vikalpa*, 38(1), 27-40.

Buonocore, F. (2010). Contingent work in the hospitality industry: A mediating model of organizational attitudes. *Tourism Management*, 31(3), 378-385.

Burmann, C., & Zeplin, S. (2005). Building brand commitment: A behavioural approach to internal brand management. *Journal of brand management*, 12(4), 279-300.

Burmann, C., Zeplin, S., & Riley, N. (2009). Key determinants of internal brand management success: An exploratory empirical analysis. *Journal of Brand Management*, 16(4), 264-284.

Cable, D. M., & Judge, T. A. (1996). Person–organization fit, job choice decisions, and organizational entry. *Organizational behavior and human decision processes*, 67(3), 294-311.

Chang, A., Chiang, H. H., & Han, T. S. (2012). A multilevel investigation of relationships among brand-centered HRM, brand psychological ownership, brand citizenship behaviors, and customer satisfaction. *European Journal of Marketing*, 46(5), 626-662.

Combs, J., Liu, Y., Hall, A., & Ketchen, D. (2006). How much do high-performance work practices matter? A meta-analysis of their effects on organizational performance. *Personnel psychology*, 59(3), 501-528.

D' Aveni, R. (1995). hypercompetiton rivalries. New York: Free Press.

De Chernatony, L., & Segal-Horn, S. (2003). The criteria for successful services brands. *European journal of Marketing*, 37(7/8), 1095-1118.

- Du Preez, R., & Bendixen, M. T. (2015). The impact of internal brand management on employee job satisfaction, brand commitment and intention to stay. *International Journal of Bank Marketing*, 33(1), 78-91.
- Dvir, T., Eden, D., Avolio, B., & Shamir, B. (2002). Impact of transformational leadership on follower development and performance: A Field experiment. *Academy of Management Journal*, 45(4), 735-744.
- Edwards, M. R. (2005). Organizational identification: A conceptual and operational review. *International journal of management reviews*, 7(4), 207-230.
- Epitropaki, O., & Martin, R. (2005). From ideal to real: a longitudinal study of the role of implicit leadership theories on leader-member exchanges and employee outcomes. *Journal of Applied Psychology*, 90(4), 659.
- Farh, J., Podsakoff, P., & organ, D. (1990). Accounting for organizational citizenship behavior: Leader fairness and task scope versus satisfaction. *Journal of management*, 16(4), 705-721.
- Gapp, R., & Merrilees, B. (2006). Important factors to consider when using internal branding as a management strategy: A healthcare case study. *Journal of Brand Management*, 14(1-2), 162-176.
- Gotsi, M., & Wilson, A. M. (2001). Corporate reputation: seeking a definition. *Corporate Communications: An International Journal*, 6(1), 24-30.
- Hakanen, J., Perhoniemi, R., & Toppinen-Tanner, S. (2008). Positive gain spirals at work: From job resources to work engagement, personal initiative and work unit innovativeness. *Journal of Vocational Behavior*, 73(1), 78-91.
- Harter, J. K., Schmidt, F. L., & Hayes, T. L. (2002). Business-unit-level relationship between employee satisfaction, employee engagement, and business outcomes: a meta-analysis.
- Herman, H. M., & Chiu, W. C. (2014). Transformational leadership and job performance: A social identity perspective. *Journal of Business Research*, 67(1), 2827-2835.
- Huang, Y. T., & Rundle-Thiele, S. (2014). The moderating effect of cultural congruence on the internal marketing practice and employee satisfaction relationship: An empirical examination of Australian and Taiwanese born tourism employees. *Tourism Management*, 42, 196-206.
- Hung, W. T., Shang, J. K., & Wang, F. C. (2010). Pricing determinants in the hotel industry: Quantile regression analysis. *International Journal of Hospitality Management*, 29(3), 378-384.
- Jung, H. S., & Yoon, H. H. (2016). What does work meaning to hospitality employees? The effects of meaningful work on employees' organizational commitment: The mediating role of job engagement. *International Journal of Hospitality Management*, 53, 59-68.
- Karatepe, O. M., Beirami, E., Bouzari, M., & Safavi, H. P. (2014). Does work engagement mediate the effects of challenge stressors on job outcomes? Evidence from the hotel industry. *International Journal of Hospitality Management*, 36, 14-22.
- Kayaman, R., & Arasli, H. (2007). Customer based brand equity: evidence from the hotel industry. *Managing Service Quality: An International Journal*, 17(1), 92-109.
- King, C. (2010). "One size doesn't fit all" Tourism and hospitality employees' response to internal brand management. *International Journal of Contemporary Hospitality Management*, 22(4), 517-534.
- King, C., & Grace, D. (2008). Internal branding: Exploring the employee's perspective. *Journal of Brand Management*, 15(5), 358-372.
- Lee, J., & Ok, C. M. (2015). Drivers of work engagement: An examination of core

selfevaluations and psychological climate among hotel employees. *International Journal of Hospitality Management*, 44(January), 84e98.

Lee, K., & Allen, N. J. (2002). Organizational citizenship behavior and workplace deviance: The role of affect and cognitions. *Journal of applied psychology*, 87(1), 131.

Lings, I. N., & Greenley, G. E. (2005). Measuring internal market orientation. *Journal of Service Research*, 7(3), 290-305.

Löhndorf, B., & Diamantopoulos, A. (2014). Internal branding: Social identity and social exchange perspectives on turning employees into brand champions. *Journal of Service Research*, 17(3), 310-325.

Lynch, J., & De Chernatony, L. (2004). The power of emotion: Brand communication in business-to-business markets. *The Journal of Brand Management*, 11(5), 403-419.

Mael, F., & Ashforth, B. E. (1992). Alumni and their alma mater: A partial test of the reformulated model of organizational identification. *Journal of Organizational Behavior*, 13(2), 103e123.

Moliner, C., Martínez-Tur, V., Ramos, J., Peiró, J. M., & Cropanzano, R. (2008). Organizational justice and extrarole customer service: The mediating role of well-being at work. *European Journal of Work and Organizational Psychology*, 17(3), 327-348.

Morhart, F. M., Herzog, W., & Tomczak, T. (2009). Brand-specific leadership: Turning employees into brand champions. *Journal of Marketing*, 73(5), 122-142.

Northouse, P. G. (2012). Leadership: Theory and practice. Sage Publications.

O'Callaghan, E. (2009). Internal branding and brand commitment: A quantitative investigation into corporate brand building in a retail store network.

Organ, D. W. (1988). Issues in organization and management series. *Organizational citizenship behavior: The good soldier syndrome*. Lexington, MA, England: Lexington Books/DC Heath and Com.

Paek, S., Schuckert, M., Kim, T. T., & Lee, G. (2015). Why is hospitality employees' psychological capital important? The effects of psychological capital on work engagement and employee morale. *International journal of hospitality management*, 50, 9-26.

Pan, F. C. (2015). Practical application of importance-performance analysis in determining critical job satisfaction factors of a tourist hotel. *Tourism Management*, 46, 84-91.

Punjaisri, K., & Wilson, A. (2007). The role of internal branding in the delivery of employee brand promise. *Journal of Brand Management*, 15(1), 57-70.

Punjaisri, K., & Wilson, A. (2011). Internal branding process: key mechanisms, outcomes and moderating factors. *European Journal of Marketing*, 45(9/10), 1521-1537.

Rich, B., Lepine, J., & Crawford, E. (2010). Job engagement: Antecedents and effects on job performance. *Academy of Management Journal*, 53(3), 617-635.

Riketta, M. (2005). Organizational identification: A meta-analysis. *Journal of vocational behavior*, 66(2), 358-384.

Salanova, M., Agut, S., & Peiro, J. (2005). Linking organizational resources and work engagement to employee performance and customer loyalty: the mediation of service climate. *Journal of Applied psychology*, 90(6), 1217-1227.

Sangster, A., Wolton, J., & McKenney, S. (2001). The international hotel industry e Corporate strategies and global opportunities, travel and tourism intelligence. London.

Santos-Vijande, M. L., del Río-Lanza, A. B., Suárez-Álvarez, L., & Díaz-Martín, A. M. (2013). The brand management system and service firm competitiveness. *Journal of Business Research*, 66(2), 148-157.

- Schaufeli, W. B., Bakker, A. B., & Salanova, M. (2006). The measurement of work engagement with a short questionnaire: A cross-national study. *Educational and psychological measurement*, 66(4), 701-716.
- Smidts, A., Pruyn, A. T. H., & Van Riel, C. B. (2001). The impact of employee communication and perceived external prestige on organizational identification. *Academy of Management journal*, 44(5), 1051-1062.
- Tajfel, H., & Turner, J. C. (1979). An integrative theory of intergroup conflict. *The social psychology of intergroup relations*, 33(47), 74.
- Terglav, K., Ruzzier, M. K., & Kaše, R. (2016). Internal branding process: Exploring the role of mediators in top management's leadership–commitment relationship. *International Journal of Hospitality Management*, 54, 1-11.
- Tsaur, S., & Lin, Y. (2004). Promoting service quality in tourist hotels; The role of HRM practices and servive behavior. *Tourism Management*, 24(4), 471-481.
- Vallaster, C., & De Chernatony, L. (2006). Internal brand building and structuration: the role of leadership . *European Journal of Marketing*, 40(7/8), 761-784.
- van Vuuren, M., Veldkamp, B. P., de Jong, M. D., & Seydel, E. R. (2007). The congruence of actual and perceived person–organization fit. *The International Journal of Human Resource Management*, 18(10), 1736-1747.
- Wang, C., Tsai, H., & Tsia, M. (2014). Linking transformational leadership and employee creativity in the hospitality industry: the influences of creative role identity, creative self-efficacy and job complexity. *Tourism Management*, 40, 79-89.
- Welch, M. (2011). The evolution of the employee engagement concept: communication implications. *Corporate Communications: An International Journal*, 16(4), 328-346.
- Whisman, R. (2009). Internal branding: a university's most valuable intangible asset. *Journal of Product & Brand Management*, 18(5), 367-370.
- Xiong, L., & King, C. (2015). Motivational drivers that fuel employees to champion the hospitality brand. *International Journal of Hospitality Management*, 44, 58-69.
- Xiong, L., King, C., & Piehler, R. (2013). "That's not my job": Exploring the employee perspective in the development of brand ambassadors. *International Journal of Hospitality Management*, 35, 348-359.
- Xu, J., & Cooper Thomas, H. (2011). How can leaders achieve high employee engagement?. *Leadership & Organization Development Journal*, 32(4), 399-416.