

ایجاد خدمات اقامتی تجربه محور از طریق بازنده‌سازی خانه‌های تاریخی
نمونه مورد مطالعه: محله تاریخی علی‌قلی آقا، اصفهان، ایران
سحر موحدی^۱، مینا کشانی همدانی^۲، مهری شاهزادی^۳

تاریخ دریافت: ۱۳۹۵/۱۰/۲۸ تاریخ پذیرش: ۱۳۹۶/۰۱/۲۸

چکیده

مراکز اقامتی تجربه محور زمینه کسب تجربه‌های جدیدی را برای گردشگر ایجاد می‌کنند که در هیچ مکان دیگری نظریه آن وجود ندارد. در خدمات تجربه محور، هدف آن است که اقامت و پذیرایی، با درگیر کردن حواس پنج گانه گردشگر، رویدادی خاطره‌انگیز و به یادماندنی شود. این عمل باعث ایجاد محتوای جدیدی در خاطرات گردشگران و تمایل آن‌ها به کسب مجدد آن تجربه‌ها می‌شود. در این راستا، خانه‌های تاریخی، با فراهم آوردن زمینه کسب تجربیات متفاوت، می‌توانند فضاهای مناسبی برای ایجاد مراکز اقامتی تجربه محور باشند. از این‌رو، محله علی‌قلی آقا، با داشتن میراث فرهنگی غنی و بافت تاریخی ارزشمند، ظرفیت زیادی برای ایجاد مراکز اقامتی تجربه محور دارد. با این حال، خانه‌های تاریخی این محله، در بدو امر، برای چنین منظوری قابل استفاده نیستند و نیاز به نوعی «باززنده‌سازی» دارند. از این‌رو، هدف اصلی این پژوهش بررسی چگونگی ایجاد مراکز اقامتی تجربه محور از طریق بازنده‌سازی خانه‌های تاریخی است. روش این پژوهش کیفی و ابزار جمع‌آوری داده‌ها مشاهده و مصاحبه بوده است. تحلیل داده‌های مصاحبه نیز به روش تحلیل تماتیک صورت گرفته است. در فرایند این پژوهش، خانه‌های تاریخی محله، برای ایجاد مراکز اقامتی تجربه محور، شناسایی شد و مواردی مانند هم‌جواری خانه‌های تاریخی، دسترسی، ارزش معمارانه بنا و سازگاری با ساختمان‌های مسکونی هم‌جوار، به عنوان شاخص‌های انتخاب محدوده مناسب برای ایجاد مراکز اقامتی، لحاظ شد. افزون براین، مشخص شد که بهره‌گیری از میراث ملموس و ناملموس محله، در بازنده‌سازی خانه‌های تاریخی، زمینه ایجاد مراکز اقامتی تجربه محور را فراهم می‌کند.

واژه‌های کلیدی: گردشگری، مراکز اقامتی تجربه محور، میراث ملموس و ناملموس، بازنده‌سازی، محله علی‌قلی آقا

^۱ کارشناس ارشد برنامه ریزی توریسم، گروه مطالعات گردشگری شهر جهاد دانشگاهی واحد اصفهان

^۲ کارشناس ارشد طراحی شهری، گروه مطالعات گردشگری شهر جهاد دانشگاهی واحد اصفهان

^۳ نویسنده مسؤول: دانشجوی دکترای جامعه شناسی، گروه مطالعات گردشگری شهر جهاد دانشگاهی واحد اصفهان (mehrishahzeidi@gmail.com)

مقدمه

سازمان‌های خدماتی سال‌هاست به فکر افزایش تجربه مشتریان خود، درجهٔ افزایش حس تعلق و وفاداری آن‌ها به خدمات خود، هستند. تجربه، در خدمات خاص، زمانی اتفاق می‌افتد که سازمان ارائه‌دهنده خدمات زمینه‌ای را برای تحریک احساسات و افزایش دانش مشتری فراهم آورد. منافع این روش باعث شده است، که در الگوهای نوین مدیریت، خدمات به سمتی سوق یابد که تجربه مشتری در مرکز برنامه‌ریزی‌ها و ارائه خدمات قرار گیرد. خدمات تجربه‌محور، به صورت فعال، تجارب مشتری را تحت تأثیر خود قرار می‌دهد و متناسب با سلایق مشتری در لحظه خدمات متمایز و منحصر به‌فردی ارائه می‌کند. مؤسسه‌های ارائه‌دهنده خدمات گردشگری با استفاده از این شیوه می‌توانند برای خود ارزش افزوده اقتصادی ایجاد کنند؛ به عنوان مثال، خدمات تجربه‌محور در مراکز اقامتی مانند هتل‌ها، مهمان‌سراهای و... موجب می‌شود مشتری افزون بر هزینه اقامت در اتاق و خدمات پذیرایی، بابت تفریحات و سرگرمی‌هایی که با توجه به سلیقه وی برنامه‌ریزی شده است، پول بیشتری هزینه کند؛ که به‌نوعی می‌توان اصطلاح «اقتصاد تجربه» را بر آن اطلاق کرد. علاوه بر این، منحصر به‌فرد بودن این خدمات موجب رویارویی با رقبیان کمتر در این حوزه خواهد شد. در واقع، ایجاد خدمات خلاق، برای منحصر به‌فرد کردن خدمات اقامتی، باعث جذب بیشتر مشتری و متعاقب آن سودآوری بیشتر خواهد شد.

تجربه‌محور شدن مراکز اقامتی، در ولهٔ اول، نیازمند شناسایی مواردی است که می‌تواند در خاطرهٔ فرد ثبت شود. افزون بر این، انتخاب این موارد باید به‌نحوی صورت گیرد که حسی متفاوت را، برای فرد تجربه‌کننده، به ارمغان آورد. خانه‌های تاریخی، به‌علت بهره‌مند بودن از ویژگی‌های منحصر به‌فرد و همچنین متفاوت بودن، می‌توانند القاکننده چنین حسی به افراد باشند. با این حال، بسیاری از این خانه‌ها برای این منظور مناسب نیستند. به همین دلیل، بازنده‌سازی این خانه‌ها، برای بهره‌گیری در خدمات اقامتی تجربه‌محور، اهمیت بسیار دارد.

هدف بازنده‌سازی ایجاد پیوندی خلاق بین گذشته و حال و آینده بنای تاریخی است. عموماً، در جریان بازنده‌سازی بنا در بخش‌های مختلف، به‌گونه‌ای دخل و تصرف می‌شود که بین ارزش‌های والای معاصر و ارزش‌های پایدار کهن ارتباط خلاقانه‌ای صورت گیرد. به عبارت دیگر، اقدامات انجام شده باید زودگذر و مقطوعی باشد؛ بلکه باید با اقدامات کارآمد و مناسب، میراث مادی و فرهنگی به‌جامانده از دوران گذشته به ثروتی مادی و فرهنگی تبدیل شود. برای اساس، محله‌های تاریخی، با توجه به برخورداری از معماری ارزشمند، می‌توانند بستر مناسبی برای ایجاد مراکز اقامتی تجربه‌محور باشند.

محله تاریخی علی‌قلی‌آقا، به‌سبب بهره‌مندی از بافت و خانه‌های تاریخی، برای ایجاد مراکز اقامتی تجربه‌محور مناسب است. همچنین، تمایل ساکنان محله به ایجاد مراکز اقامتی گردشگری، فضاهای مناسب برای تبدیل به مراکز اقامتی تجربه‌محور، شیوه بازنده‌سازی مناسب خانه‌های تاریخی و نوع

مشارکت محتمل مردم محله در ایجاد این مراکز، نقاط تأکید مقاله حاضر است. این پژوهش در پی آن است که با به کار گیری رویکردی کیفی، با روندی استقرایی، به سؤالات تحقیق پاسخ دهد.

سؤالات تحقیق

۱. آیا ساکنان محله به ایجاد یک مجموعه گردشگری در محله تمایل دارند؟
۲. چگونه می توان برای بهره گیری از خانه های تاریخی، در نقش مراکز اقامتی تجربه محور، به بازنده سازی آن ها اقدام کرد؟
۳. فضاهای مناسب برای تبدیل به مراکز اقامتی تجربه محور در محله کدامند؟
۴. نوع مشارکت محتمل مردم محله، در ایجاد این مراکز، چه خواهد بود؟

ادبیات مفهومی

دو مفهوم اساسی این پژوهش مراکز اقامتی تجربه محور و بازنده سازی است. در این پژوهش، این دو مفهوم در مبحث خانه های تاریخی به یکدیگر پیوند می خورند. در واقع، صحبت بر سر آن است که بازنده سازی خانه های تاریخی باید به چه نحو صورت گیرد تا فرایند تجربه کردن در آن ها ممکن شود. از این رو، در ابتدا درباره این دو مفهوم کلیدی بحث خواهد شد.

مراکز اقامتی تجربه محور

مراکز اقامتی تجربه محور به سازمان هایی گفته می شود که خدمات شان در جهت درگیر کردن مشتریان با یک سری تجارب از پیش برنامه ریزی شده است. این هدف هسته مرکزی فعالیت های این مراکز را تشکیل می دهد. از آنجاکه روند و کیفیت این خدمات، برآمده از بازخورد رفتار مشتریان و تفسیر آن ها از این تجربه است (Hume et al, ۲۰۰۶)، نتایج آن قابل کنترل و پیش بینی دقیق نیست. مراکز اقامتی ظرفیت هایی ایجاد می کنند تا گستره متنوعی از سلایق را جذب کنند. برخورد این سلایق با یکدیگر به تولید خدمات جدید و جذاب می انجامد و امکان رشد سازمان را فراهم می آورد. در این مراکز اقامتی، نیاز است زنجیره ای از خدمات فراهم شود، که شامل زیر ساخت ها و محتوایی از تجربه خاص برای مشتریان است؛ این ظرفیت ها مفهومی اصلی را در برمی گیرد و شرایطی را ایجاد می کند که مشتریان ارتباط ملموس و نزدیکی با آن پیدا کنند. این ارتباط می تواند فیزیکی، عقلانی، احساسی و حتی عرفانی باشد که میزان آن بستگی به هدف تولید کننده خدمات دارد.

مکان در خدمات تجربه محور می تواند به خرده فضاهایی تبدیل شود که حواس پنج گانه مشتری را درگیر و محیطی چند حسی ایجاد کند. این فضاهای باید طوری طراحی شود که مشتری آن را در ک کند و صاحب خدمت بتواند آن را کنترل و ارزیابی کند (Hoffman & Turley, ۲۰۰۲). این درک عمیق و دو طرفه باعث ایجاد تعاملات اجتماعی بین مشتری و فروشنده خدمت می شود و تمایل به ماندگاری در فضا و کنکاش را در مشتری افزایش می دهد. افزون بر این ایجاد فضاهای چند حسی، به خاطر تأثیرگذاری عمیق، کیفیت خدمات را ملموس تر می کند و خدمت ارائه شده را همچون یک اتفاق در

خاطره مشتری ثبت می‌کند. (Turley & Milliman, ۲۰۰۰). در شرایطی ممکن است مشتری از علت وجود این خدمات آگاه نباشد، ولی در ناخودآگاه او تأثیرگذار است و به ارائه‌دهنده خدمت کمک می‌کند که به هدف «ماندگار شدن در ذهن مشتری» دست یابد. این رویکرد خدمات ذکرشده را منحصر به فرد و بی‌رقیب می‌کند.

جذب مشتری، از طریق ارتباط کارکنان ماهر و آگاه با مشتری، یکی دیگر از اقدام‌های مهم مراکز اقامتی تجربه‌محور است. این ارتباط باعث بالا رفتن کیفیت خدمات و رضایت بیشتر مشتری می‌شود؛ زیرا کارکنان نقش مؤثری در ایجاد ارتباطات احساسی با مشتری دارند. ازین‌رو، در خدمات تجربه‌محور از کارکنان خواسته می‌شود نقش پررنگی در ایجاد ارتباط قوی با مشتریان ایفا کنند تا با درکی عمیق از خواسته‌های مشتری، در ارتقای فروش خدمات با کیفیت در زمان مناسب، مؤثر باشند (Bitner; Booms & Tetreault, ۱۹۹۰). نتایج چنین ارتباط متقابلی وفاداری مشتری و تبلیغات دهان‌به‌دهان بین مشتریان است؛ همچنین، فضایی ایجاد می‌شود تا مردم در مورد خدمات مرکز اقامتی صحبت کنند و بازاریابی مؤثری، به این نحو، صورت می‌گیرد.

در این‌بین، ساختار اجرای خدمات یا نمایش‌نامه خدمات بسیار تأثیرگذار است. به عبارتی روش‌تر، برای ایجاد تأثیرات عمیق خدمات بر روی مشتری، میزان پیشرفت و مدت زمان ارائه خدمات اهمیت بسیاری دارد (Pine & Gilmore, ۱۹۹۸). چیدمان این رویداد، درست مانند یک رمان یا نمایش‌نامه یک فیلم، مهم است. سناریویی که از یک نقطه شروع می‌شود، رشد می‌یابد، به اوج می‌رسد و درنهایت فرود می‌آید (Egri, ۱۹۶۰). علت این امر آن است که مشتری خدمات لحظه‌ای را، به نسبت خدماتی که دارای فرایند است، کمتر به خاطر می‌سپارد. تحقیقات نشان می‌دهد قسمت آخر فرایند خدمات، تأثیرگذاری بیشتری در ذهن مشتری دارد؛ مثلاً در یک تور چندروزه گردشگری، کیفیت خدمات روزهای آخر خیلی تأثیرگذارتر از روزهای اول سفر است و بهتر است، اگر بین خدمات حق انتخاب وجود دارد، خدمات بهتر برای روزهای آخر درنظر گرفته شود.

نکته قابل تأمل این است که ارتباط پشت صحنه خدمات با مشتری از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. از آنجاکه هر سازمان ارائه‌دهنده خدمات، دارای دو بخش پشت صحنه و روی صحنه است، در سازمان‌های تجربه‌محور می‌باید این دو بخش در ارتباط مستقیم با مشتری باشند (Safizadeh; Field & Ritzman, ۲۰۰۳). برای مثال در یک رستوران، خدمه و مهمان‌دار روی صحنه و آشپزها پشت صحنه فرایند خدمات را دنبال می‌کنند. حال زمانی که هر دو بخش به فراخور فعالیت‌های خود با مشتری در ارتباط باشند، خدمات به سلیقه مشتری نزدیک‌تر خواهد بود و درنتیجه مشتری رضایت بیشتری خواهد داشت. علاوه بر این، می‌توان از سلیقه مشتری در تکمیل خدمات بهره برد (Larsson & Bowen, ۱۹۸۹., Metters & Vargas, ۲۰۰۰) چراکه هدف خدمات تجربه‌محور، در متن قراردادن مشتریان و جلب توجه آن‌ها به ابعاد مختلف خدمات است.

باززنده سازی خانه های تاریخی

خانه های تاریخی، در حکم بخشی از هویت فرهنگی و هنری محلات، بستری مناسب برای به نمایش گذاشتن عناصر فرهنگی بومی اند. با این حال خانه های تاریخی، در گذر زمان و در پی تحولات اقتصادی و اجتماعی جامعه، دست خوش تغییرات بسیاری در کالبد و عملکرد خود می شوند، به گونه ای که گاه این تغییرات آنقدر شدید و ناهمجارت است، که منجر به طرد بنای موردنظر و درنتیجه از دست رفتن میراث تاریخی آن می شود. بنابراین توجه به بناهای ارزشمند تاریخی، مناسب با نیازها و تغییرات حادث شده، امکان حفظ و بهره برداری بهینه را از این بناهای فراهم می آورد. یکی از دیدگاه های مطرح شده در این باب، «باززنده سازی» است. در مجموعه قوانین و مقررات بازآفرینی شهری پایدار، «باززنده سازی فرایندی است هدفمند از مجموعه اقدامات، به منظور حفاظت و ارتقای کیفی با حفظ اصالت و یکپارچگی، در محدوده ها و محله های هدف» (وزارت راه و شهرسازی، ۱۳۹۴: ۱۶).

طی فرایند بازنده سازی، همگن با هویت و اصالت کهن بنا، کاربرد نوینی به آن اعطا و روح تازه ای در کالبد آن دمیده می شود. این فرایند زمینه مناسبی فراهم می کند تا علاوه بر حفظ و ارتقای کالبد خانه های تاریخی، با تزریق عملکرد هایی مناسب با نیازهای فعلی جامعه، پویایی آن تضمین شود.

پیشینه پژوهش

مراکز اقامتی عناصری اساسی در گردشگری هستند که می توانند در رضایت گردشگران، طول مدت اقامت و بازگشت مجدد آنها تأثیر بسیار داشته باشند. تاکنون، در زمینه عوامل مؤثر بر رضایت گردشگران از مراکز اقامتی، تحقیقات بسیاری صورت گرفته است. در بیشتر این تحقیقات، کیفیت خدمات مراکز اقامتی در زمینه پذیرش میهمان از قبلی: امکانات اتاق، امکانات تفریح و سرگرمی، غذا و خوراک، خدمات مکمل مانند پارکینگ و اینترنت و امنیت مورد بحث قرار گرفته اند (سهرابی و همکاران، ۱۳۹۰؛ موستوفی الممالکی و فرمانی، ۱۳۸۸؛ تاجزاده نمین و همکاران، ۱۳۹۰).

با این حال، در سال های اخیر پژوهشگران به این نتیجه رسیده اند که علی رغم اهمیت موارد مذکور، به متنوع و منحصر به فرد بودن خدمات (پویا و مختاری، ۱۳۹۱؛ ضراغم بروجنی و دیگران، ۱۳۹۲) و ایجاد تجربه های خاطره انگیز از خدمات برای گردشگران (بهاری، ۱۳۹۵) نیز، باید توجه شود. برخی پژوهشگران حوزه گردشگری، ایجاد مراکز اقامتی تجربه محور را به عنوان راهکار مناسبی برای ایجاد تنوع در خدمات، منحصر به فرد کردن خدمات و همچنین ایجاد تجربه های خاطره انگیز پیشنهاد می دهند. برای مثال، فاشه^۱ در مقاله ای با عنوان «اصول طراحی خدمات تجربه محور» به این نکته اشاره می کند که سازمان های تجربه محور به دنبال الگوهای جدید، برای درگیر کردن مشتری در خدمات خود، هستند و تلاش می کنند که با ارائه خدمات ملموس و ناملmos متنوع تجربه مشتری را ارتقا دهند. فاشه ارائه خدمات فرهنگی را، در قالب این الگو، بسیار مؤثر می داند.(Fuche, ۲۰۱۱).

^۱ Willey fache

مذهب یکی از نمودهای فرهنگی است که تقریباً هر نقطه از جهان بهنحوی از آن بهره‌مند است. در این مورد، کیم^۱ در مقاله خود با عنوان «تجربه مذهب بودایی در هتل‌های چینی» به این مقوله می‌پردازد که، با افزایش روزافزون گرایش مردم جهان به مذاهب مختلف، خدماتی در هتل‌های چینی ارائه شود که گردشگران مقیم هتل‌ها با آداب و مناسک این مذهب‌ها آشنا شوند (Kim, ۲۰۱۵).

حال صحبت بر سر آن است که این خدمات در چه فضاهای قابل ارائه هستند. به نظر برخی از پژوهشگران، مکان‌های تاریخی بستر مناسبی برای این خدمات است. به عنوان مثال، لی و هابرا^۲ در مقاله‌ای با عنوان «اقامت‌گاه‌ها و هتل‌های میراثی» پیشنهاد می‌کنند که میراث تاریخی، از آنجاکه تصویر ذهنی فرهنگ یک جامعه را به گردشگران انتقال می‌دهند، مزیت رقابتی ویژه‌ای برای مقاصد گردشگری ایجاد می‌کنند. درواقع، بهره‌گیری از میراث فرهنگی هر کشور، در مدیریت و بازاریابی، هر مقصد گردشگری را تبدیل به مقصدی منحصر به فرد می‌کند. مراکز اقامتی سنتی، علاوه بر ایجاد فضاهای اقامتی برای گردشگران، مفاهیم فرهنگی و آداب و رسوم ملی را برای آن‌ها بازنمایی می‌کنند (Lee & Chhabra, ۲۰۱۵).

هتل‌باغ مشیرالممالکی شهر یزد از نمونه‌های داخلی بازنده‌سازی یک مکان تاریخی است، که با ایجاد امکانات مدرن و تلفیق آن با فضای سنتی محیطی آرام و خاطره‌انگیز برای مسافران ایجاد کرده است (ماجدی و همکاران، ۱۳۹۲).

مقایسه مراکز اقامتی سنتی و مدرن نیز، نشان می‌دهد که مراکز سنتی، با ایجاد حس مکان برای گردشگران، مزیت رقابت‌پذیری زیادی دارند. سرلک در مقاله خود، با عنوان «قياس تطبیقی حس مکان در هتل‌های مدرن و اقامتگاه‌های مستقر در اینیه تاریخی، نمونه موردي: هتل امیرکبیر اراک و هتل تاریخی ارگ گوگد گلپایگان»، این‌طور نتیجه‌گیری می‌کند که بین هتل پنج ستاره امیرکبیر شهرستان اراک و اقامتگاه سنتی ارگ گوگد در شهرستان گلپایگان بیش از ۵۵ درصد مسافران علاقه‌مند به بازگشت مجدد به اقامتگاه سنتی هستند (سرلک و مهدی‌زاده سراج، ۱۳۹۲).

روش تحقیق

رویکرد این پژوهش، به علت اینکه سؤالات آن به چگونگی پدیده‌ها می‌بردازد و در پی شناسایی و توصیف است، رویکردی کیفی است. نمونه مورد مطالعه این پژوهش محله علی‌قلی‌آقا در اصفهان است. این محله یکی از تاریخی‌ترین محله‌های اصفهان است که در حال حاضر نیز، جاذبه‌هایی تاریخی برای جذب گردشگران دارد. افزون‌براین، بافت تاریخی و ارگانیک محله، در مقایسه با بسیاری از محله‌های تاریخی اصفهان، حفظ شده است. بنابراین، از میان محله‌های تاریخی اصفهان، این محله بستر پژوهش انتخاب شد.

داده‌های این پژوهش، از طریق تکنیک‌های کیفی شامل: مشاهده میدانی و مصاحبه

^۱Hung Kim

^۲ Deepa Chhabra & Woojin Lee

نیمه ساختاریافته، جمع آوری شده‌اند. افراد مصاحبه شده ۲۶ نفر از ساکنان محله بودند که از طریق نمونه گیری هدفمند انتخاب شدند. حجم نمونه نیز براساس «حد اشباع» تعیین شد.

جدول ۱: مشخصات مصاحبه شوندگان

ردیف	جنس	سن	شغل	تحصیلات
۱	مرد	۲۹	آزاد	دیپلم
۲	زن	۳۰	معلم	فوق لیسانس
۳	مرد	۴۵	نانوا	سیکل
۴	مرد	۷۳	آزاد	دیپلم
۵	مرد	۸۴	آزاد	زیر دیپلم
۶	مرد	۶۰+	آزاد	دیپلم
۷	زن	۶۰+	خانه دار	دیپلم
۸	مرد	۵۶	عتیقه فروش (آزاد)	دیپلم
۹	زن	۵۵	معلم بازنشسته	لیسانس
۱۰	زن	۷۰	رودوزی سنتی	زیر دیپلم
۱۱	مرد	۹۳	روحانی	حوزوی
۱۲	مرد	۷۲	بازاری	زیر دیپلم
۱۳	مرد	۴۰	مشاور املاک	لیسانس
۱۴	زن	۵۷	خانه دار	دیپلم
۱۵	مرد	۷۰	بازنشسته	فوق دیپلم
۱۶	زن	۴۴	هنرمند	دیپلم
۱۷	مرد	۴۸	خانه دار	دیپلم
۱۸	مرد	۵۷	بازنشسته سپاه	حوزوی
۱۹	زن	۵۲	بازنشسته فرهنگی	فوق دیپلم
۲۰	زن	۴۸	خانه دار	ابتدایی
۲۱	مرد	۶۰	آزاد	ابتدایی
۲۲	زن	۵۱	معاون مدرسه	فوق دیپلم
۲۳	زن	۲۳	کارشناس آی‌تی	لیسانس
۲۴	مرد	۷۵	بازاری	زیر دیپلم
۲۵	مرد	۳۰	عتیقه فروش	لیسانس
۲۶	مرد	۱۹	دانشجو	دیپلم

مصاحبه‌ها در فاصله اردیبهشت تا تیر ۱۳۹۴ انجام گرفته‌اند. تحلیل داده‌های مصاحبه از طریق روش تحلیل مضمون یا تماتیک صورت گرفت. در جدول ۲ نمونه‌ای از این تحلیل‌ها آورده شده است.

جدول ۲: نمونه تحلیل مضمون

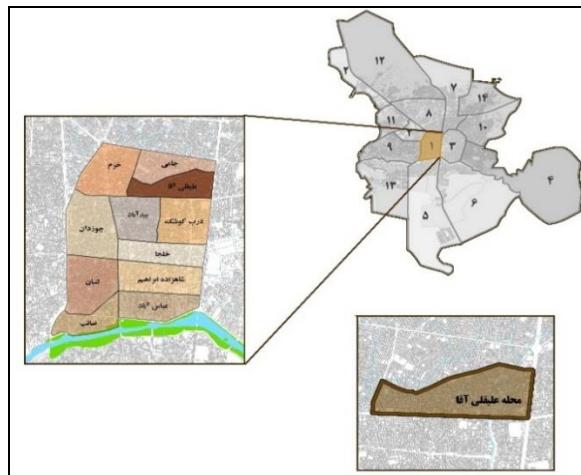
کد	مفهوم	مفهوم
رونق قلمزنی	افزایش تولید صنایع دستی	
رونق نقره‌سازی		
خرید عتیقه‌جات		
خرید اجناس زیر بازارچه	افزایش خرید	
خرید گردشگران از کسبه		
خرید صنایع دستی		رونق اقتصادی
ایجاد زمینه اقامت گردشگران در محله	اقامت گردشگران	
تغییر بازارچه		
تغییر تدریجی کاربری‌های سنتی	مدرن شدن فروشگاه‌ها	
شیک شدن مغازه‌ها		
شناخته شدن محله	برندسازی محله	

یافته‌ها

موقعیت محله

طبق مطالعات بازنگری طرح تفصیلی اصفهان (۱۳۹۳)، شهر اصفهان به حوزه‌های مرکز، غرب، شرق، شمال و جنوب تقسیم شده که در این‌بین، محله‌ علی‌قلی‌آقا در حوزه مرکزی اصفهان و در منطقه یک واقع است. طبق تقسیم‌بندی محلات شهر و براساس نقشه سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی، محدوده محله علی‌قلی‌آقا از شمال به خیابان جامی، از شرق به خیابان چهارباغ پایین، از غرب به خیابان پنج رمضان و از جنوب به خیابان مسجد سید محدود می‌شود (شکل ۱).

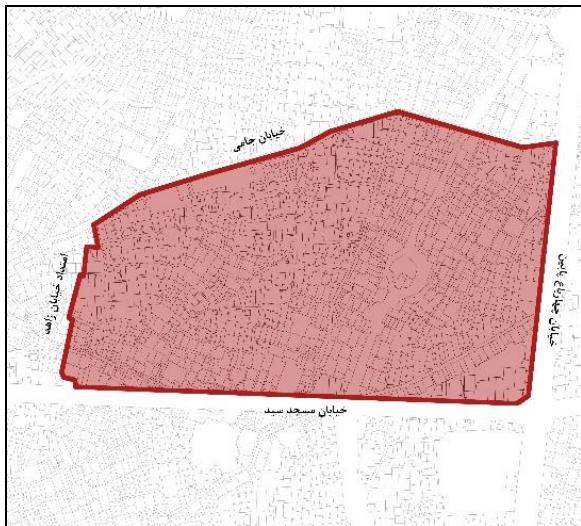
شکل ۱: موقعیت محله علی‌قلی‌آقا در تقسیمات کالبدی شهر



منبع: نگارندگان

با توجه به آنکه، امتداد خیابان زاهد، به نام زاهد شمالی، در همین محدوده، در سال های آتی، در حال احداث است و این امر منجر به جدا شدن بافت محله در دو بخش غربی و شرقی محور خواهد شد، لذا بافت محله علیقلی آقا از شرق به امتداد خیابان زاهد محدود شده است (شکل ۲). بر این اساس، سایت مورد مطالعه مساحتی بالغ بر ۳۹۵,۹۱۱ متر مربع و جمعیتی بالغ بر ۵۱۸۲ نفر دارد.

شکل ۲: محدوده سایت مورد مطالعه



منبع: نگارندگان

تاریخچه محله

محله علیقلی آقا یکی از محلات بنام دوره صفویه بوده است. مجموعه بناهایی شامل: مسجد، حمام، بازارچه و کاروانسرا، به دست یکی از رجال اواخر دوره صفویه، احداث شد، که از نظر میراث فرهنگی نیز بسیار نفیس و در خور توجه است. بانی آن، به منظور افزودن زیبایی این آثار مهم، نهر بابا حسن را،

که شاخه‌ای از مادی فدن (فدين) است، از میان مسجد و حمام و بازارچه گذرانده و بر صفا و طراوت این محله افزوده است. محله علی‌قلی‌آقا در هسته مرکزی بافت تاریخی اصفهان واقع شده است و در مجاورت سایر محلات تاریخی اصفهان قرار دارد (شفقی، ۱۳۸۱).

تمایل ساکنین در تبدیل محله به یک مجموعه گردشگری

تبدیل محله علی‌قلی‌آقا به محله‌ای گردشگرپذیر، بیش از هر چیزی، زندگی مردم محله را تحت تأثیر قرار می‌دهد. از این‌رو، بررسی تمایل اهالی محله به چنین تغییر بزرگی گریزنای‌پذیر است. در این مطالعه، مشخص شد که اغلب مصاحبه‌شوندگان با تبدیل محله علی‌قلی‌آقا به محله گردشگری موافقند؛ مخالفان این طرح بیشتر نگرانی‌های مذهبی دارند.

یکی از مهم‌ترین انگیزه‌های مردم برای گردشگرپذیر شدن محله، رونق اقتصادی است. مصاحبه‌شوندگان معتقد بودند که گردشگری، از طریق افزایش تولید و فروش صنایع دستی، افزایش خرید از محله، مدرن‌تر شدن سیستم فروش فروشگاه‌ها و شناساندن محله، زمینه رونق اقتصادی را فراهم می‌کند.

افزایش سرزندگی محلی نیز، یکی از نتایج موردنظر اهالی از تبدیل شدن محله به مجموعه گردشگری است. نویسنده‌گان، در رفت‌وآمدۀایی که به محله علی‌قلی‌آقا داشتند، متوجه شدند که حضور مردم در محله چندان پررنگ نیست. با وجود اینکه سالمدان محله در کوچه‌ها و خیابان‌ها حضور دارند، اغلب موقع معاشر خالی از افراد است.

افزایش هویت محلی در اهالی محله، به خصوص نسل جوان، از علی‌بود که اهالی را به تبدیل محله به مجموعه‌ای گردشگری متمایل می‌کرد. اهالی محله علی‌قلی‌آقا تعلق خاطر زیادی به محله خود دارند. با این حال در نسل‌های جدید، این حس تعلق رو به کمنگ شدن دارد. در این محله، خانه‌هایی قدیمی وجود دارد که ساکنان اصلی آن فوت کرده‌اند و فرزندان شان نیز، علاقه‌ای به بازسازی یا سکونت در آن ندارند. علاوه‌بر این، فرزندان این افراد، در بسیاری از مواقع، محله را ترک می‌کنند. به همین علت، تقویت هویت محلی ضروری است. مصاحبه‌شوندگان اعتقاد داشتند که تبدیل محله به مکان گردشگری موجب شناخته شدن محله و درنهایت افزایش حس تعلق اهالی به محله خواهد شد.

با این حال، گردشگرپذیر شدن محله علی‌قلی‌آقا خوشایند همگان نبود. یکی از مصاحبه‌شوندگان اعتقاد داشت که این تبدیل خود موجب عدم تغییر در بافت تاریخی محله می‌شود. برای مثال، با گردشگرپذیر شدن محله، خانه‌هایی قدیمی که مطابق با اصول شهرسازی نیستند حفظ می‌شوند و تغییر نمی‌کنند و این قضیه موجب عدم تغییر کالبد محله خواهد شد. افزون بر این، مردم اعتقاد داشتند که رفتارهای گردشگران می‌تواند زمینه آزردگی مردم محله را ایجاد کند. مثلاً، گردشگران داخلی فراموش می‌کنند که میهمان محله هستند و گاهی، علاوه بر رفتارهای متکبرانه، محله را تخریب و آلوده می‌کنند.

باززنده‌سازی خانه‌های تاریخی از طریق میراث ملموس و ناملموس

بافت های تاریخی - فرهنگی، بخش جدایی ناپذیری از استخوان بندی شهر اصفهان محسوب می شوند، که حاصل تعامل مستمر فرهنگ، طبیعت و داشت زمانه ساکنان آنها در طول تاریخ خود هستند. از این رو، عرصه های تاریخی میراث ملموس و ناملموسی دارد که از طریق بازنده سازی این میراث می توان عملکردی مؤثر در کالبد بناهای تاریخی این محلات داشت. این میراث نقش جدیدی به مجموعه بناهای تاریخی بالارزش خواهد داد و همچون یک سیاست کلیدی حفاظت و توسعه در شکوفایی اقتصاد محلی نقش عامل محرك توسعه را بازی خواهد کرد.

میراث فرهنگی ناملموس به معنای اقدامات، نمایش ها، ابزارها، دانش، مهارت ها و نیز وسائل، اشیاء، مصنوعات دستی و فضاهای فرهنگی مرتبط با آن هاست که جوامع، گروه ها و در برخی موارد افراد آنها را بخشی از میراث فرهنگی خود می شناسند. این میراث فرهنگی ناملموس، که از نسلی به نسل دیگر منتقل می شود، مدام توسط جوامع و گروه ها، در پاسخ به طبیعت و تاریخ، بازآفرینی می شود و حس هویت و استمرار را برایشان بهار مغان می آورد (چراغچی، ۱۳۸۳: ۲۵۰).

میراث فرهنگی ناملموس در عرصه های ذیر نمودار می شود:

- آیین های شفاهی همچون زبان به عنوان محمول میراث فرهنگی ناملموس (مثال: آوازها، لالایی ها، آواهای کار، متل ها، شعرخوانی ها و ...);
- هنرهای اجرایی (مثال: موسیقی، رقص، نمایش سنتی، خیمه شب بازی، نمایش عروسکی، نقاشی، خوش نویسی و ...);
- آیین های اجتماعی، مراسم، مناسک و فستیوال ها (مثال: جشن ها، بازی ها، مراسم آیینی، اعیاد و ...);
- دانش و کردارهای مربوط به طبیعت و جهان هستی (مثال: طب سنتی، معماری سنتی، نجوم سنتی، دانش ها و مهارت های سنتی بهره گیری از منابع انرژی و ...);
- صنعت گری سنتی (مثال: مهارت ها و فنون در حوزه های سفالگری، کاشی کاری، صنایع چوب، نساجی و ...)

(مرکز مطالعات منطقه ای پاسداری از میراث فرهنگی ناملموس در آسیای غربی و مرکزی، ۱۳۹۵) میراث ملموس و ناملموس محله علی قلی آقا در چهار بخش عناصر کالبدی، آداب و رسوم، خوراک های سنتی و هنرهای سنتی و صنایع دستی توضیح داده خواهد شد.

عناصر کالبدی

عناصر تاریخی و با ارزش محله از طریق برداشت های میدانی شناسایی شدند. این عناصر به قرار

زیرند:

مسجد علی قلی آقا، حمام علی قلی آقا، بازار چه و چهار سوق علی قلی آقا، سقاخانه های موجود در بازار چه و برخی گذر های بازار چه، خانه بخردی، خانه صالحی، خانه سالک، سرای بدیع، خانه روغنی، خانه میر مجربیان، بازار چه حبیب الله خان، بازار چه ریسمان چی، مسجد میرزا باقر، حوزه علمیه، خانه آیت الله خادم (در حال احداث و تبدیل به حوزه علمیه)، سرای عطار، محل آسیاب و آب انبار تخریب شده، خانه

تاریخی جعفری، خانه تاریخی بهشتی، خانه تاریخی نوربخش، کارگاه منبرسازی خبوشانی، حسینیه امام جعفر صادق(ع)، بقعه و سرداد شیخ ابومسعود، زورخانه، کتابخانه کودک، مسجد آیت الله خادم و سایر خانه‌های تاریخی و بالرزش شناسایی شده موجود در محله. این عناصر در شکل ۳ نشان داده شده است.

در حال حاضر ساختار محله تقریباً به همان قوت باقی است و کلیه عناصر کالبدی تعریف کننده یک محله با مرکز محله مشخص شامل بازارچه، مسجد و حمام (هرچند با تغییرات کالبدی و بعضاً حذف بخش‌هایی از این عناصر کالبدی) در آن وجود دارد. اما با توجه به برخی تغییرات و خیابان‌کشی‌ها و نیز، ازین‌رفتن برخی عملکردها در طول زمان (مانند استفاده از حمام‌های عمومی و...)، از جنبه عملکردی، تغییراتی در ساختار محله ایجاد شده که در حال حاضر بیشتر جنبه گردشگری و گذران اوقات فراغت و فرهنگی به خود گرفته است.

شکل ۳: بناهای تاریخی و بالرزش محله علی‌قلی‌آقا



منبع: نگارندگان

آداب و رسوم

بسیاری از آداب و رسوم محله کمرنگ شده و یا فراموش شده‌اند. آداب و رسوم باقی‌مانده اغلب وجهه‌ای مذهبی دارد و فرم‌های گوناگونی از عزاداری است. آداب و رسوم محله علی‌قلی‌آقا شامل این موارد می‌شود: مراسم حمام، آداب ازدواج و آداب زورخانه، آداب و رسوم پایان و آغاز سال جدید شامل چهارشنبه‌سوری، قاشق‌زنی، فال‌گوش ایستادن، کوزه شکستن و آداب و رسوم مذهبی شامل جشن میلاد حضرت رسول(ص) و امام جعفر صادق(ع)، مراسم عزاداری محرم، غبارروبی مسجد در ماه رمضان و نوروز و مراسم پختن آش ابودردا.

خوارک های سنتی

از جمله خوارک های سنتی و خاص محله، به تفکیک غذاها و خوارک ها و نوشیدنی هایی که براساس مصاحبه با ساکنین بومی استخراج شده است، می توان به مواردی که در جدول ۱ آمده است اشاره کرد:

هنرهای سنتی و صنایع دستی

محله علی قلی آقا سابقه ای طولانی در زمینه صنایع دستی و هنرهای سنتی دارد. هنرها و صنایع محله علی قلی آقا به سه بخش تقسیم می شود: هنرها و صنایع موجود، هنرها و صنایع در خطر فراموشی و هنرها و صنایع فراموش شده که در جدول ۲ به تفکیک آورده شده است:

جدول ۳: خوارک های سنتی محله

نام	انواع
کباب حسینی طاس کباب گوشت و لوبیا شوربای کباب مشتی کوفته ای حلیم بادمجان -	غذاها
آش رشته آش آلچه آب گوشت کله جوش کباب شامی یخنی تُرُش کباب زرد کی شوید باقالی	
کشک و قارا نان شیرمال -	خوارک ها
شیرینی تخم مرغی شیره لبوبی پخته	
آب انجیر عرقیات شربت نارنج سکنجبین	نوشیدنی ها

منبع: نگارندگان

جدول ۴: هنرهای سنتی و صنایع دستی

نام	هنرها و صنایع
میناکاری، معرق کاری، مینیاتور، سفره قلمکار، فرش بافی، طلا سازی، تذهیب، نقره سازی، منبت کاری، قلمزنی، خاتم	موجود
نجاری، مسگری، زنجیره بافی با طلا و نقره، ترمده دوزی، گلیم بافی، آهنگری، ملیله سازی، درودگری، گره چینی	در خطر فراموشی

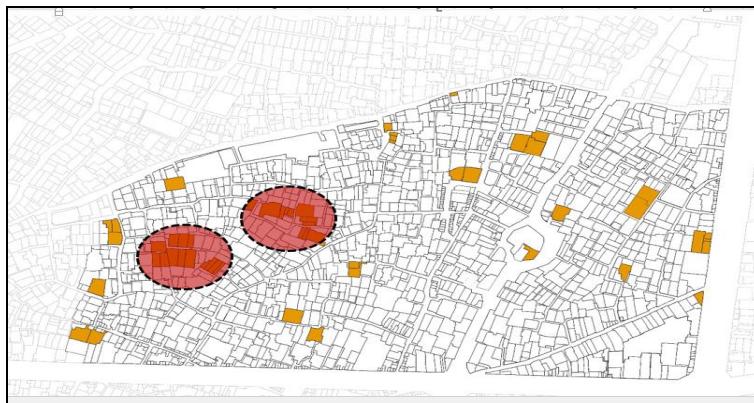
زنگیر بزدی (از ریز به درشت)، ساخت سماور ذغالی، شبکه بری روی چوب، کفاشی، مشبک کاری، خراطی، گیوه بافی، کیش بافی، حوله بافی، نعل بندی، سفید گری مس، قفل سازی، لنگ بافی	فراموش شده
---	------------

منبع: نگارندگان

فضاهای مناسب برای تبدیل به مراکز اقامتی تجربه محور

در این محله، دو کولونی از خانه‌های تاریخی وجود دارد (شکل ۴) که مکان مناسبی برای مراکز اقامتی تجربه محورند. اغلب این خانه‌ها متعلق به دوره‌های قاجار و پهلوی است و به لحاظ تاریخی و ارزش است. با توجه به هم‌جواری بنای‌های مذکور با یکدیگر، ارزش فضای موردنظر، نسبت به بنای‌های تاریخی که به صورت منفرد در اقصا نقاط محله پراکنده‌اند، بستر مناسبی برای پیشنهادها، به ویژه در مقیاس کلان، در محله فراهم می‌آورد (شکل ۴).

شکل ۴: موقعیت خانه‌های تاریخی شناسایی شده در قالب کولونی‌های هم‌جوار



منبع: نگارندگان

نوع مشارکت محتمل ساکنان

مشارکت فیزیکی

محله علی‌قلی آقا خانه‌های تاریخی بسیاری دارد. برخی از مالکان تمایل دارند از خانه‌های تاریخی خود در زمینه‌های گردشگری، به‌خصوص به‌صورت اقامتی، بهره‌برداری کنند. نکته قابل توجه آنکه چند تن از این مالکان، به‌صورت شخصی و محدود، اقدام به پذیرایی از گردشگران خارجی در خانه‌های تاریخی خود می‌کنند. از این‌رو، می‌توان از این خانه‌ها برای ایجاد مراکز اقامتی تجربه محور بهره گرفت.

مشارکت اجرایی

در محله علی‌قلی آقا، افرادی با مهارت‌های بسیار وجود دارند که می‌توانند حضوری فعال و مؤثر در ایجاد مراکز اقامتی تجربه محور داشته باشند. این افراد می‌توانند در مراکز اقامتی تجربه محور زمینه تجربه این مهارت‌ها را برای گردشگران ایجاد کنند. اسامی این افراد به قرار زیر است:

خطاطی (آقای خوشنویس زاده شیرازی، آقای ظهیرالاسلام، آقای فضائلی)

منبرسازی (آقای خبوشانی)

گره چینی (آقای عزیزالله)

نقاشی سنتی (آقای امامی)

سفالگری نقره فام (آقای شیران)

مشارکت فکری

در مصاحبه ها مشخص شد، افراد محله ایده های بسیاری در زمینه گردشگری محله دارند؛ ایده هایی مانند ایجاد یک زون عتیقه فروشی در بازارچه حبیبالله خان و ایجاد یک زون فروش صنایع دستی در بازارچه علی قلی آقا. از این رو، به نظر می رسد که در صورت ایجاد زمینه مراکز اقامتی تجربه محور، ساکنان به مشارکت فکری در این حوزه متمایل باشند.

بحث و نتیجه گیری

مراکز اقامتی تجربه محور برند های جدیدی هستند که خدمات گردشگری را با فرایندهای تجربی ترکیب می کنند. برنده تجربه محوری علاوه بر اینکه جذب مشتری را افزایش می دهد، تأثیر زیادی در فراهم آوردن بستر گفتگوهای میان فرهنگی دارد. محله علی قلی آقا، به واسطه بافت تاریخی خود، می تواند فضای مناسبی برای ایجاد مراکز اقامتی تجربه محور باشد. از آنجاکه مراکز اقامتی تجربه محور برند هایی انسان محورند، و علاوه بر گردشگر جامعه میزبان را نیز در مرکز توجه خود قرار می دهند، بررسی تمایل ساکنان محله علی قلی آقا در ایجاد چنین مراکزی اهمیت دارد.

در بررسی ها مشخص شد، ساکنان محله علی قلی آقا، به علل اقتصادی، به ایجاد چنین مراکزی در محله خود متمایلند. این بدین معناست که اگر در بخش های گوناگون ایجاد این مراکز، مانند سرمایه گذاری و اجرا، از توان های موجود در محله استفاده شود مردم محله حامیان آن خواهند بود؛ ولی در صورتی که ساکنان محله نقشی در ایجاد این مراکز نداشته باشند و صرفاً افرادی خارج از محله به ایجاد چنین مراکزی اقدام کنند، حمایتی از این طرح نخواهند کرد.

در کنار رونق اقتصادی، افزایش سرزندگی و هویت محلی نیز از انتظارات مردم در خصوص ایجاد یک مجموعه گردشگری در محله است. بهره گیری از عناصر فرهنگی محله در این مسیر تأثیرگذار خواهد بود. با این حال، یکی از چالش های مهم ایجاد مراکز اقامتی تجربه محور در محله در نظر گرفتن چارچوب های مذهبی و فرهنگی است. در واقع، حساسیت هایی به لحاظ فرهنگی و مذهبی در محله وجود دارد که نادیده گیری آن مقاومت مردم محله را به همراه خواهد داشت.

بهره گیری از عناصر فرهنگی محله، نه تنها در مبحث هویت محلی، بلکه در مبحث بازنده سازی خانه های تاریخی نیز نقشی کلیدی خواهد داشت. این عناصر، که از آن ها با عنوان میراث ملموس و ناملموس یاد می شود، می توانند در این مراکز اقامتی نقش مهمی ایفا کنند. به عبارت دقیق تر، در

مراکز اقامتی تجربه محور، تلاش بر آن است که اقامت و پذیرایی و خدمات تفریحی، به عنوان مهم‌ترین خدمات ارائه شده، به نوعی با تجربه آمیخته شوند و زمینه دست‌یابی به تجارت جدید را برای گردشگران فراهم کنند. این میراث ملموس و ناملموس پتانسیل آن را دارند که، در هر سه حوزه، زمینه تجربه محوری را فراهم کنند

در حوزه اقامت، خانه‌های تاریخی، که به صورت دو کولونی اصلی در محله شناسایی شده‌اند، می‌توانند زمینه تجربه یک دوره اقامت کوتاه در بنایی با معماری ایرانی را فراهم کنند. با این حال، به علت قرار گرفتن این خانه‌ها در میانه بافت محله، در صورت اقدام برای ایجاد مراکز اقامتی تجربه محور، نیاز است که این قسمت‌ها به لحاظ دسترسی برسی دوباره شوند و با حفظ ویژگی‌های تاریخی بافت دسترسی‌هایی برای آن‌ها در نظر گرفته شود. افزون‌براین، امنیت این قسمت‌ها، به علت ارگانیک بودن بافت، نیاز به توجه و رسیدگی بیشتری دارد. در این زمینه شهرابی و دیگران (۱۳۹۱) نیز، در برسی معیارهای انتخاب هتل، به این نتیجه رسیده‌اند که وجود امکاناتی نظیر پارکینگ و امنیت از مهم‌ترین معیارها هستند، و با توجه به اینکه دو فضای شناسایی شده از این معیارها بهره چندانی ندارند، لازم است که رفع این مشکلات مدنظر قرار گیرد.

قسمت پذیرایی این مراکز اقامتی می‌تواند، علاوه‌بر آشنا کردن گردشگران با طعم‌های تازه و بدیع، زمینه مشارکت گردشگران در پخت غذاهای مورد علاقه‌شان را فراهم آورد. طبق یافته‌های پژوهش، زنان محله علاقه‌مندند در زمینه پخت غذاهای سنتی برای گردشگران فعالیت کنند. در این حوزه، علاءالدینی و چینی (۱۳۹۱) در مطالعه کیفیت خدمات و رضایتمندی گردشگران خارجی نیز، به این نتیجه رسیده‌اند که غذاهای بومی از فرصت‌های قابل تأمیل برای جذب گردشگراند.

در قسمت تفریحات، محله‌ای قلی‌آقا بهره‌مند از گستره وسیعی از آداب و رسوم، آیین‌ها، هنرها و صنایعی است که هر کدام می‌تواند در این مراکز اقامتی به تجربه گردشگران درآید و روزنه‌های تازه‌ای در ذهن آن‌ها بگشاید. صنایع دستی بخش مهمی از زندگی مردم محله است و در گذشته و حال، نه تنها نیازهای اقتصادی بلکه نیازهای مرتبط با خودشکوفایی و زیبایی‌شناختی مردم را نیز، برآورده کرده است. بازنمایی و بازآفرینی این هنرها و صنایع، نه تنها از نظر گردشگری راه‌گشاست، بلکه در زمینه تولد ایده‌های جدید و نزدیک شدن به مفهوم خدمات تجربه محور موثر است. در صورت اختصاص بخشی از این خانه‌های تاریخی به کارگاه‌های عملی، که تجربه ساخت مرحله‌به مرحله این هنرهای فرهنگی را برای گردشگران رقم می‌زند، گردشگران می‌توانند ساعتی را، در محیط امن مرکز اقامتی، به تجربه این هنرها و سنت‌ها بپردازند و در یک تئاتر تجربی در فضای آن شرکت کنند. هنرهای سنتی نیز مانند صنایع دستی پتانسیل ایجاد بستر تجربه دارند. از این‌رو در مجموعه اقامتی تجربه محور، می‌توان از فعالیت‌های آموزشی در حوزه هنرهای سنتی مانند اتاق‌های نقاشی و اتاق‌های آموزش خط بهره برد. افزون‌براین در میان ساکنان محلی، افراد بسیاری هستند که در زمینه هنرهای سنتی و صنایع دستی مهارت دارند و می‌توانند اجرای بخشی از این خدمات تجربه محور را، بعد از آموزش در این حوزه، بر عهده گیرند.

در کنار آداب و رسوم و صنایع دستی، آیین پهلوانی یکی از شاخص ترین آیین های محله است که می تواند در آشکالی نظیر ورزش زورخانه ای، نقالی و پرده خوانی، در مراکز اقامتی تجربه محور، کیفیت خدمات و میزان ماندگاری گردشگر را در محله افزایش دهد. در دست یابی به این مهم، اختصاص فضایی برای معرفی آیین پهلوانی و هنرهای نمایش سنتی ایرانی، در مراکز اقامتی تجربه محور، راه گشاست. تجربه گود زورخانه و پوشیدن لباس این ورزش، انجام حرکات ورزش زورخانه ای در کنار پهلوانان محله و تماسی نقالی و پرده خوانی می تواند تجربه ای فراموش نشدنی برای گردشگران فراهم آورد. فروش محصولات فرهنگی مانند فایل های صوتی و تصویری از برگزاری این آیین و فروش ابزار و ادوات کوچک مقیاس ورزش زورخانه ای (مانند میل و کباده و...)، برای مراکز اقامتی مزبور، ارزش افروده ایجاد می کند.

ایجاد مراکز اقامتی تجربه محور در محله، در صورتی که با انگیزه های اقتصادی و فرهنگی مردم محله هم سو باشد، مشارکت آنان را نیز به همراه خواهد داشت. این مراکز، با ایجاد بهره اقتصادی برای مالکان خانه های تاریخی، از تخریب این خانه ها جلوگیری می کند؛ همچنین با ایجاد فرصت های جدید اشتغال ساکنان محله، باعث دلگرمی آنان در پذیرش حرکت های گردشگری و پایداری اقتصاد گردشگری در محله علی قلی آقا می شود. علاوه بر این شناخته شدن محله علی قلی آقا به عنوان مکان گردشگری، موجب می شود که شهرداری توجه بیشتری به محله داشته باشد و اقدامات بیشتری درجهت نوسازی و بازسازی محله انجام دهد. همچنین برگزاری رویدادهای فرهنگی روح تازه ای به محله می بخشد و موجب سرزنشگی و توانمندی مردم محله می شود.

با توجه به موارد عنوان شده و با تأکید بر بازنده سازی، می توان با به کار گیری سه استراتژی به ایجاد مراکز اقامتی تجربه محور، در خانه های تاریخی محله علی قلی آقا، اقدام کرد:

۱. مداخله کالبدی: مرمت خانه های تاریخی محله در راستای ارائه خدمات تجربه محور.
۲. مداخله عملکردی: استفاده از ظرفیت های صنایع دستی و هنرهای سنتی بومی محله، افراد با مهارت محله، آداب و رسوم خاص و آیین های محله، به عنوان برنامه های مراکز اقامتی تجربه محور.
۳. جلب مشارکت شهروندی و توانمندسازی هنرمندان محلی: دخیل کردن سرمایه های فرهنگی و اجتماعی و افراد با مهارت محله در برنامه های هنری گردشگری مراکز اقامتی تجربه محور.

منابع

- بهاری، جعفر، فراهانی، بنفشه، بهاری، شهلا، بذر، مرجان و بهاری، حامد. (۱۳۹۵). تأثیر رضایت مشتری و تصویر برند بر وفاداری به برنده در صنعت هتل داری (مطالعه موردي: هتل های پنج ستاره شهر تبریز). *فصلنامه حgrafیایی فضای گردشگری*، دوره ۵، شماره ۱۹، صص ۱-۱۸.
- پویا، علیرضا و مختاری، حامد. (۱۳۹۱). پیکربندی راهبردهای عملیات خدماتی در صنعت هتل داری ایران (مطالعه موردي: هتل ها و هتل آپارتمان های شهرستان مشهد). *فصلنامه مطالعات مدیریت گردشگری*، سال هفتم، شماره ۱۷، صص ۳۳-۶۰.

- تاجزاده نمین، ابوالفضل، تاجزاده نمین، آیدین و رمضانی، مرتضی. (۱۳۹۰). عوامل مرتبط با وفاداری مشتریان ایرانی در هتل‌های پنج ستاره تهران. *فصلنامه کاوش‌های مدیریت بازرگانی*، سال سوم، شماره ۵، صص ۱۱۸-۱۳۵.
- چراغچی، سوسن. (۱۳۸۳). کنوانسیون صیانت از میراث فرهنگی ناملموس. *نشریه اثر*، ش ۳۶ و ۳۷، صص ۲۴۵-۲۵۸.
- سرلک، شایان و فاطمه مهدی‌زاده سراج (۱۳۹۲)، قیاس تطبیقی حس مکان در هتل‌های مدرن و اقامتگاه‌های مستقر در اینیه تاریخی (نمونه موردی: هتل امیرکبیر اراک و هتل تاریخی ارگ گوگد گلپایگان. تهران: اولین همایش ملی جغرافیا، شهرسازی و توسعه، انجمان محیط زیست کومش، دانشگاه صنعت هوایی. COI: GUPSD ۱_۰۷۷۱.
- شهرابی، بابک، طهماسبی‌پور، کاوه، رئیسی، ایمان و صفر فضلی (۱۳۹۱)، شناسایی معیارها و تبیین مجموعه‌های فازی انتخاب هتل از دیدگاه گردشگران مقیم تهران»، پژوهش‌های جغرافیای انسانی، ش ۷۹، صص ۵۵-۷۴.
- شفقی، سیروس. (۱۳۸۱). جغرافیای اصفهان، اصفهان: دانشگاه اصفهان.
- ضرغام بروجنی، حمید، ابراهیمی، مهدی و میرخرازدینی، فائزه السادات. (۱۳۹۲). ارزیابی عملکرد خدمات ارائه شده در هتل‌ها با رویکرد کارت امتیازی متوازن فازی (مطالعه موردی: هتل‌های منتخب استان یزد). *فصلنامه مطالعات مدیریت گردشگری*، سال هشتم، شماره ۲۲، صص ۲۵-۵۰.
- علاءالدینی، پویا و چینی، عارف. (۱۳۹۱) کیفیت خدمات و رضایتمندی گردشگران (مطالعه موردی: مشتریان خارجی هتل‌های چهار و پنج ستاره ایران)، *فصلنامه راهبرد اجتماعی و فرهنگی*، شماره ۴، ص ۷۸-۱۰۱.
- ماجدی، حمید، امجد، حسین و بهمنبور، هومن. (۱۳۹۲). بازنده‌سازی اماكن تاریخی - فرهنگی (مطالعه موردی: هتل باغ مشیرالممالک؛ شهریزد)، علوم و تکنولوژی محیط زیست، دوره پانزدهم، شماره ۵۹، ۱۱۹-۱۳۲.
- مرکز مطالعات منطقه‌ای پاسداری از میراث فرهنگی ناملموس در آسیای غربی و مرکزی (۱۳۹۵) <http://tichet.org> ،
- مستوفی‌الممالکی، رضا و فرمانی، سکینه. (۱۳۸۸). ارزیابی خدمات جهانگردی در واحدهای اقامتی و هتل‌های شهر شیراز. *فصلنامه جغرافیا و مطالعات محیطی گروه جغرافیا*، سال اول، پیش‌شماره ۲، صص ۳۵-۴۴.
- مهندسين مشاور نقش جهان پارس. (۱۳۹۳). طرح بازنگری طرح تفصيلي شهر اصفهان، منطقه ۱ و ۳ (گزارش مطالعات و طرح)، کارفرما: شهرداری اصفهان، معاونت شهرسازی و معماری.
- وزارت راه و شهرسازی، شرکت مادر تخصصی عمران و بهسازی شهر ایران. (۱۳۹۴). مجموعه قوانین و مقررات بازآفرینی شهری پایدار قوانین، آیین‌نامه‌ها، بخش‌نامه‌ها و دستورالعمل‌های بهسازی، نوسازی و توأم‌ندسازی بافت‌های هدف.

- Bitner, M. J. Booms, B. H. Tetreault, S. T. (۱۹۹۰). The Service Encounter: Diagnosing Favorable and Unfavorable Incidents. *Marketing*, Vol. ۵۴ (۱): ۷۱-۸۴.
- Douglas, H. K. Turley, L. W. (۲۰۰۲). Atmospherics, service encounters and consumer decision making: An integrative perspective. *Marketing Theory & Practice*, Vol. ۱۰ (۳): ۳۳-۴۷.
- Egri, L. (۱۹۶۰). *The Art of Dramatic Writing: Its Basis in the Creative Interpretation of Human Motives*. New York, NY: Simon and Schuster.
- Faché, W. (۲۰۱۱). <https://biblio.ugent.be/publication/.../file/۳۸۲۲۵۱۶.pdf>
- Hume, M. Mort, G. S; Liesch, P.W., & Hume, W. (۲۰۰۶) . understanding service experience in non-profit performing arts: Implications for operations and service management. *Operations Management*, Vol. ۲۴ (۴): ۳۰۴-۳۲۴.
- Kim, H. (۲۰۱۵). Experiencing Buddhism in Chinese Hotels: Toward the Construction of a Religious Lodging Experience», *Travel & Tourism Marketing*, Vol. ۳۲(۸): ۱۰۸۱-۱۰۹۸.
- Larsson, R. Bowen, E. D. (۱۹۸۹) .Organization and Customer: Managing Design and Coordination of Services. *Academy of Management Review*, Vol. ۱۴ (۲): ۲۱۳-۲۳۳.
- Lee, W. Chhabra, D. (۲۰۱۵) .Heritage hotels and historic lodging: perspectives on experiential marketing and sustainable culture, *Heritage Tourism*. Vol. ۱۰(۲): ۱۰۳-۱۱۰ .
- Metters, D. R. Vargas, V. (۲۰۰۰), A typology of de-coupling strategies in mixed services. *Operations Management*, Vol. ۱۸ (۶): ۶۶۳-۶۸۲.
- Pine, B. J. Gilmore, J. H. (۱۹۹۸). Welcome to the Experience Economy. *Harvard Business Review*, Vol. ۷۶: ۹۷-۱۰۵.
- Pullman, E. M. Gross, M. A. (۲۰۰۴), Ability of experience design elements to elicit emotions and loyalty behaviors. *Decision Sciences*, Vol. ۳۵ (۳): ۵۵۱-۵۷۸.
- Safizadeh, M. H.; Field, M. J. Larry, P. Ritzman, P. L. (۲۰۰۳). An empirical analysis of financial services processes with a front-office or back-office orientation. *Operations Management*, ۲۱ (۵), ۵۵۷-۵۷۶.
- Turley, L. W. Milliman, E. R. (۲۰۰۰). Atmospheric Effects on Shopping Behavior: A Review of the Experimental Evidence. *Business Research*, Vol. ۴۹ (۲): ۱۹۳-۲۱۱.